

Ушаков В.В.

СТРУКТУРНАЯ РЕОРГАНИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОКЕАНИЧЕСКОГО ПРОМЫСЛОВОГО ФЛОТА КРЫМА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЫБНОЙ ОТРАСЛИ

Одно из проявлений перехода к рыночной экономике – сокращение доли бюджетных ассигнований и увеличение доли их собственных средств в осуществлении процесса воспроизводства. Для активизации инвестиционной деятельности актуальное значение приобретает мобилизация финансовых ресурсов на основе организационно-структурных преобразований, оптимально ориентированных на рынок.

Согласно ст. 12 Закона Украины “Об особенностях приватизации имущества в агропромышленном комплексе” объекты океанического рыбопромыслового флота приватизируются посредством преобразования их в открытые акционерные общества. Но предприятиям флота вряд ли можно будет таким образом мобилизовать финансовые ресурсы, учитывая их кризисное состояние. Сохранение контрольных пакетов их акций у государства (как объектов стратегического значения для национальной экономики) не будет привлекательным и для иностранных инвесторов.

При приватизации крупных государственных предприятий океанического промыслового флота Крыма, учитывая невозможность их эффективного функционирования в сложившихся условиях, объективно возникнет необходимость осуществления их реструктуризации. Однако без соответствующего инвестиционного обеспечения решения проблемы обновления флота такая реструктуризация не будет иметь экономического смысла. Поэтому ее проведение следует рассматривать, на наш взгляд, в контексте необходимости осуществления интеграционных процессов на отраслевом уровне. В рыбной отрасли существует единый производственно-технологический цикл (комплекс), последовательно связывающий процессы добычи, обработки, транспортировки, хранения и продажи рыбопродукции, а также вспомогательные и обслуживающие производства (тарное, сетеснастное, судостроение и судоремонт). Представляется целесообразной рациональная интеграция всех этих звеньев, выполняющих одну общую задачу – обеспечение населения страны рыбопродукцией отечественного производителя.

Создание эффективного механизма функционирования рыбной отрасли требует максимального учета факторов, влияющих на эффективность ее хозяйственной деятельности (низкий уровень материально-технической базы производства; спад объемов поставок сырья для береговых перерабатывающих производств; недостаточная взаимосвязь и координация работы предприятий отрасли, их взаимная неплатежеспособность из-за отсутствия оборотных средств). Анализ сложившихся условий и специфики хозяйствования в рыбной отрасли подводит к объективной необходимости формирования в ней производственно-финансовых образований.

На наш взгляд, создание промышленно-финансовой группы в рыбной отрасли в соответствии с Законом Украины от 21.11.95 г. № 437/95-ВР “О промышленно-финансовых группах” невозможно. Согласно п. 1.2 и п. 2.1 Закона все участники ПФГ объединяются вокруг одного головного предприятия – производителя конечной продукции ПФГ, осуществляющего и ее сбыт. Конечная продукция рыбной отрасли – это рыбные товары различных видов обработки, причем у предприятий существует четко выраженная специализация. Что касается налоговых льгот, то Законом предусмотрено только освобождение предприятий-участников ПФГ от уплаты пошлин (ввозной и вывозной) и таможенных сборов в случае экспорта и импорта промежуточной продукции ПФГ (п. 4.2 и 4.3 Закона). Можно отметить, что освобождение от уплаты таможенных пошлин и НДС предприятий океанического флота рыбной отрасли (при вывозе товаров материально-технического снабжения для промысловых судов, при ввозе отечественной продукции морского промысла) уже предусмотрено нормами Законов Украины “О Едином таможенном тарифе”, “О налоге на добавленную стоимость”, а также Указом Президента Украины от 27.06.99 г. № 740/99 “О специальном режиме инвестиционной деятельности на территориях приоритетного развития и специальной экономической зоне “Порт Крым” в Автономной Республике Крым” (при ввозе товаров материально-технического снабжения для предприятий ряда регионов Крыма). Законом не предусмотрена консолидированная уплата налогов, между тем важным фактором повышения эффективности хозяйственной деятельности взаимосвязанных предприятий отрасли была бы уплата, например, НДС на стадии реализации конечной продукции ПФГ.

На наш взгляд, интегрированные структуры в рыбном хозяйстве могут быть образованы при синхронизации процессов реструктуризации технологически взаимосвязанных предприятий отрасли путем объединения выделяемых звеньев в отдельные юридически самостоятельные субъекты хозяйствования с законченным технологическим циклом основного производства «добыча – переработка – хранение – транспортировка – реализация».

Реструктуризация предприятий океанического промыслового флота в сочетании с промышленно-финансовой интеграцией с другими предприятиями рыбной отрасли будет способствовать созданию необходимых накоплений для формирования предпосылок устойчивой стабилизации и развития в условиях рынка.