

Кандидат исторических наук,  
доцент кафедры истории Украины  
П.Н.Марциновский

### **Внешняя торговля Украины накануне первой мировой войны.**

В последней четверти XIX века промышленность на юге России стала развиваться быстрыми темпами. С 1893 года, во многом благодаря энергичным реформаторским усилиям министра финансов С.Ю.Витте в стране начинается экономический подъем, в ходе которого существенно модернизируется материально-техническая база промышленности. Разворачивается интенсивное железнодорожное строительство. В развитии ряда важнейших отраслей Украина заметно опережала прочие районы империи. Так, мощность паровых двигателей с 1877 по 1893 год на Урале возросла в 2,5 раза, а на Украине в 6 раз. Донбасс за последнюю четверть XIX века и первые годы XX столетия увеличил добычу угля в несколько десятков раз, резко подняв свое значение в экономике России. В Украине наблюдалась, также, и весьма значительная концентрация производства: если в течение 80-х годов XIX века промышленная продукция выросла почти в 1,5 раза, то число рабочих возросло только на 25%, а количество предприятий уменьшилось.

Перед войной 1914 года Украина заняла в России особое место не только как основной поставщик хлеба на внешний рынок, но и как развитой промышленный район на фоне интенсивного развития сельского хозяйства (помимо зерновых культур, исключительное значение приобрела сахарная свекла). Продукция промышленности в ценностном выражении была почти равна всей продукции сельского хозяйства (в 1913 году коэффициент индустриализации составлял 48,2%(1)). Чугуна, который в середине XIX века на юге страны вовсе не выплавлялся, в 1913 году Украина производила уже 3,1 млн. тони, т.е. более 65% от общероссийской выплавки. Производство железа и стали в том же году поднялось на Юге до 57% общеимперского. Угля Донбасс давал более 70% общеимперской добычи. К этому времени на Украине было сосредоточено 60% всех сахарных заводов и вырабатывалось до 75% сахара.(2)

Значение Украины в российской экономике характеризуют следующие показатели. Украина занимала менее 2,3% территории, на которой проживало 18,5% населения империи, при плотности населения 55 человек (в Европейской части России – 21). При этом доля промышленного производства составляла 24,3% общероссийского.(3)

Соотношение между тяжелой и легкой фабрично-заводской промышленностью также свидетельствовало о значительном экономическом развитии Украины: выпуск валовой продукции промышленной группы А был больше, чем выпуск продукции группы Б — удельный вес группы А составлял не менее 57% (а по числу рабочих более двух третей) во всей украинской промышленности.(4)

Однако структура украинской промышленности, в условиях отсутствия

сбалансированного развития народного хозяйства края, носила печать полуколониального положения, зависимости от иностранного капитала: строение обеих групп промышленности было крайне однобоким: черная металлургия и добыча каменного угля давали 41,8% всего украинского промышленного производства, машиностроение было ничтожно. Характерно, что стали выплавлялось меньше чем чугуна. В группе Б господствовала пищевая отрасль - 36,2, причем на одну сахарную приходилось 16,1%. В то же время текстильная фабрично-заводская промышленность почти отсутствовала. Вполне естественно, что успешно развивались лишь те отрасли, производства которых были размещены вблизи огромных естественных сырьевых запасов, где вложения капитала могли принести максимальную прибыль, такие как горнодобывающая, металлургия, сахарная.

Эта однобокость, ограниченность промышленности Украины была связана с господством иностранного капитала (металлургия и каменноугольная промышленность Донбасса почти на 75% контролировались иностранным капиталом), с ее общим полуколониальным положением.

Выкачивание за границу создаваемой на украинских землях стоимости происходило, прежде всего, путем неэквивалентного обмена во внешней торговле, что являлось следствием высокой себестоимости товаров, в частности, зерна, слабой техники производства, несовершенной организации, как самого производства, так и внешней торговли. Полуколониальное положение украинского сельского хозяйства по отношению к западноевропейским странам выражалось в том, что почти 90% внешней торговли сельскохозяйственной продукцией в Украине контролировали французские, немецкие, английские, итальянские, бельгийские, голландские торговые фирмы. Они действовали на территории Украины, опираясь на широкую сеть принадлежавших им контор и приказчиков на линиях закупок. Товар закупался непосредственно у сельскохозяйственных производителей по чрезвычайно низким ценам, что позволяло в результате получать сверхприбыли. Т. е. по отношению к другим, экономически более развитым странам, Украина выступала в роли сельскохозяйственного придатка.

Внешняя торговля, размер и структура экспорта и импорта их динамика являются отражением уровня развития страны и ее экономических особенностей. Общие черты экономического развития Украины, ее вовлеченность в общероссийский и мировой экономический процесс определяли и структуру ее внешнеэкономических связей.

В процессе исследования торговых взаимоотношений дореволюционной Украины с другими районами России и с зарубежными странами исследователь сталкивается со значительными трудностями в деле сбора и обработки цифровых материалов. С одной стороны, это трудности общеклиометрического характера, более или менее успешно решаемые сегодня в квантитативных исследованиях, с другой - трудности сбора и систематизации материала, связанные с тем, что русская официальная статистика не рассматривала Украину как отдельную экономическую единицу. Поэтому современному исследователю приходится пользоваться рядом

искусственных приемов, чтобы получить числовой ответ на тот или другой кардинальный вопрос, относящийся к дореволюционной экономике интересующего его района.

Однако некоторые официальные издания и статистические материалы, опубликованные Вейсманом, профессором Кривченко, Копорским, а также дальнейший анализ этих материалов профессорами Фоминым, Костелянским, некоторыми другими авторами(5), а также официальные статистические материалы(6) дают некоторую возможность разобраться в сложной экономической действительности и, по крайней мере, в общих чертах обрисовать характер внешних торговых отношений дореволюционной Украины.

Общие черты внешней торговли Украины с достаточной степенью точности отражает следующая таблица:

Таблица 1.

**Среднегодовые показатели внешней торговли  
Украины в 1909-1911гг., млн.руб.**

		Весь	В том числе	
			По отношению к зарубежным странам	По отношению к внутриимперским рынкам
Оборот		1263	475	788
В том числе	Вывоз	791	369	422
	Ввоз	472	106	366
Сальдо баланса		+319	+262	+56

Налицо значительная общая активность торгового баланса – существенный перевес вывоза над ввозом. Активность баланса измеряем или простым соотношением суммы экспорта к сумме импорта:  $\frac{\text{Э}}{\text{И}}$ , или процентом сальдо баланса к обороту  $(\frac{\text{С}}{\text{Э}+\text{И}}) \cdot 100\%$ , т.е. процентом активности. Первый индекс  $\frac{\text{Э}}{\text{И}}=1,7$ (с точностью до 0,1); второй -  $(\frac{\text{С}}{\text{Э}+\text{И}}) \cdot 100\%=25\%$ .

Из этого следует, что ценность вывозимых из Украины товаров превышала ценность ввозимых более чем в полтора раза - на 70%. Систематическое изъятие огромных масс народного богатства не получало в данном случае соответствующей компенсации по линии платежного баланса. Так, если Россия в целом вынуждена была вдобавок к своему такому же активному балансу производить значительные денежные выплаты (помимо, конечно, новых иностранных займов и капиталовложений), то эксплуатация народного хозяйства Украины выглядела еще более очевидной.

Для правильной оценки значения приведенных украинских индексов следует сравнить их с соответствующими общеимперскими показателями. Как известно, Россия на протяжении почти всей своей истории имела активный торговый баланс. Это связывают традиционно с представлениями о перманентной экономической отсталости России. Однако активность баланса параллельно с развитием промышленности постепенно смягчалась: если на рубеже двух веков отношение экспорта к импорту измерялось коэффициентом 1,5 (отношение сальдо к

обороту, процент активности - 20), то в последние предвоенные годы соответствующие показатели были 1,2 (9%), а в 1913 г. еще ниже — 1,1 (5%).

На Украине такого отчетливого понижения активности баланса, несмотря на относительное уменьшение хлебного экспорта, не наблюдалось. В 1913 г. ее внешнеторговые связи представлены в таких цифрах, млн.руб.(7):

Таблица 2.

Оборот		1600
В том числе	Вывоз	1007
	Ввоз	593
Сальдо баланса		+415

т. е., соотношение Э/И остается 1,7, активность баланса - 26%. Если сделать поправку на 13% товарных перевозок, не учтенных в таблицах Копорского, то отношение экспорта к импорту уменьшится до 1,4. Как бы то ни было, факт более высокой активности торгового баланса на Украине вплоть до войны 1914 года сомнения не вызывает.

Возникает вполне закономерный вопрос - в торговле с какими рынками, внешними или внутриимперскими, создавалась столь исключительная активность украинской торговли.

Активность баланса Украины в обмене с заграницей, со странами, расположенными вне России, в основном со странами Западной Европы, была, естественно, особенно высокой в связи с большей разницей в уровне эволюции рынка. Из Таблицы 1 видно, что за годы 1909—1911 отношение экспорта к импорту составляло 3,5 и что активность баланса  $(С \div (Э+И)) \cdot 100\%$  равнялась 55%. Украина вывозила за государственную границу товаров на сумму в три с половиной раза больше, чем получала оттуда.

Исходя из 87% учтенных в таблицах Копорского товаров, экспорт фиксируем суммой 347 млн. руб., а импорт — 75,0 млн. Указанные данные свидетельствуют, что процент активности составляет  $(347-75) \div (347+75) \times 100 = 65\%$ , а соотношение Э÷И=4,6.

Использование в расчетах недостающих в таблицах товаров (не учтено больше импортных, чем экспортных статей) несколько увеличивает сумму импорта и смягчает показатели активности. Кроме того, неполнота данных заставляет отказаться от точной фиксации соответствующих показателей 1913 г. Однако факт исключительной активности украинского торгового баланса именно по отношению к Западу не вызывает никакого сомнения.

Обратимся к балансу Украины в ее торговом обмене со всеми внутренними районами империи. Из Таблицы 1 видно, что Э÷И=422÷366=1,15, а  $(С \div (Э+И)) \times 100\% = 7\%$ . Для 1913г., исходя из тех же данных, получаем: вывоз 660 млн.руб., ввоз -518 млн.руб., т.е. Э÷И=1,3, а показатель активности - 12%.

Как видим, активность украинского баланса по отношению к внутриимперским рынкам менее выражена, чем по отношению к рынкам иностранным. Однако, и в торговом обмене с внутренними российскими рынками

Украина больше ценностей вывозила со своей территории, чем привозила.

Продолжая анализ Таблицы 1, сравним размер украинского экспорта и импорта с размером вывоза и ввоза на внутриимперские рынки (1909—1911 гг.).

Украинский экспорт за государственную границу (369 млн. руб.) составлял 47% по отношению ко всему вывозу за пределы края (791 млн. руб.). Причем и Польша, и Прибалтика включаются, конечно, во внутриимперские районы), т. е. весь вывоз с территории Украины почти наполовину являлся экспортом за границу государства. Что касается ввоза на Украину, то он более чем на 75% представлял собой ввоз из внутриимперских районов. Украина в 3,5 раза больше получала «русских» товаров, чем иностранных. Иными словами, украинское сырье использовалось для экспорта, и в то же время Украина являлась рынком сбыта для российской промышленности.

Однако, в последние годы перед первой мировой войной под влиянием кризиса на мировом хлебном рынке и, отчасти, дальнейшего промышленного развития страны положение стало меняться. В 1913 году Украина направила за границу лишь 34—35% всего вывоза со своей территории (на 347 млн. руб. из 1.007). Заграничная часть украинского вывоза уменьшилась даже в абсолютном исчислении по стоимости - теперь не половина, а только, приблизительно, третья часть вывозимых из Украины товаров направляется за границу. Одновременно увеличился вывоз во внутренние части империи. Безусловно, сказывается дальнейшее развитие на Украине тяжелой промышленности, увеличился вывоз в центральные районы России каменного угля и черного металла. Одновременно с этим импорт с Запада на Украину также уменьшился почти на одну треть — до 75 млн. руб., в то время, когда ввоз из империи увеличился до 518 млн. руб. (Все данные за 1912 г. по 110 товарным группам Копорского), т. е. российский ввоз на Украину согласно этим данным почти в 7 раз превысил импорт из-за границы. Вместе с тем, и для Украины внутренний рынок империи углубился за счет рынков западноевропейских.

Тем не менее, по некоторым характеристикам, сложившиеся ранее соотношения, в целом, сохранялись вплоть до первой мировой войны. Внутренние районы империи имели в большей степени значение для Украины как поставщики готовой продукции (по крайней мере, на 83%), чем как рынки сбыта (на 67%). И вместе с тем торговый баланс Украины и по отношению к внутриимперским рынкам все же оставался активным.

Какова же была доля Украины во внешней торговле всей России. За 1909—1911 гг. среднегодовой экспорт из России составлял 1.489 млн. руб. Из этой суммы на украинскую территорию приходилось 369 млн.руб., т.е. украинский экспорт составлял около 25% экспорта общеимперского. Годовой импорт в Россию за те же годы измерялся 1.200 млн.руб. Из этой суммы на территорию Украины приходилось товаров на 106 млн.руб. - менее 9%. Сопоставление этих показателей достаточно красноречиво свидетельствует о характере участия дореволюционной Украины во внешней торговле Российской империи.

В последние предвоенные годы, несмотря на уменьшение хлебного

вывоза, положение не изменилось. В 1913 г. по 110 группам товаров, вошедшим в подсчеты Копорского, украинский экспорт (347 млн. руб.) составлял 23% экспорта общероссийского (1.520 млн.). Соответственно импорт (75 из 1374 млн.) - 5,5%. Наряду с неблагоприятными моментами во внешней торговле дореволюционной Украины появились и некоторые позитивные тенденции. Возрастало значение внутриимперского рынка в общем вывозе из Украины на протяжении последних лет существования Российской империи. Значение для Украины внутренних российских рынков в конце первого десятилетия XX века измерялось 47%, а накануне первой мировой войны внутренние рынки России поглощали уже 67% товаров, вывозимых с украинской территории, т. е. экономические связи Украины с Россией продолжали углубляться. Параллельно с укреплением внутренних связей уменьшалась острота активности торгового баланса, так как последняя создавалась, в первую очередь, за счет торговли с границей. Таким образом, для Украины складывался исключительно благоприятный характер торговли с внутренними российскими районами.

Помимо показателей торгового баланса, очень важно проанализировать собственно структуру экспорта и импорта, из каких, по крайней мере, основных групп товаров состоял обмен, каково было содержание внешней торговли. Остановимся на основных экспортных группах, рассматривая продукты, во-первых, с точки зрения их трудоемкости (сырье или обработанные продукты), и, во-вторых, с точки зрения источников происхождения (сельское хозяйство, обрабатывающая промышленность). Такой подход поможет наиболее иллюстративно продемонстрировать внутреннюю обусловленность торговых отношений с соседними странами.

Можно по-разному комбинировать отрасли промышленности, поскольку понятия сырье, обработанный продукт и т. д. также условны. Остановимся на такой группировке: во-первых, выделим группу товаров не сельскохозяйственного происхождения, куда отнесем, кроме фабрикатов, также продукты горнодобывающей промышленности - каменный уголь, руды и т. д., производство которых так или иначе связано с промышленным развитием страны. Сельскохозяйственные продукты разбиваем на продукты необработанные (зерно, скот и пр.) и обработанные (главнейшие из последних - сахар и мука).

Далее, как к показателю трудоемкости вывозных товаров, обращаемся к сумме продуктов не сельскохозяйственных вообще плюс сельскохозяйственных обработанных. Относительный размер - удельный вес - двух этих групп продуктов в общей массе вывоза в сопоставлении с третьей, с необработанными сельскохозяйственными продуктами - безусловно, является одним из показателей развития национального хозяйства, одной из характеристик национального рынка.

В приведенной ниже таблице для получения процентных соотношений расчеты производились на основе денежной единицы (в рублях). Данные за период 1909-1911 гг.

Рассматривая весь украинский вывоз, приходится констатировать, что большинство экспортируемых товаров (88%) составляют продукты сельского хо-

зяйства (696 млн. руб.), но половину этой ценности создают продукты обработанные, прежде всего, продукты сахарной и мукомольной промышленности. (Хотя, зачастую, это полуфабрикаты: сахар вывозился по преимуществу в форме песка). Остальную массу экспорта (12% - 95 млн. руб.) составляют индустриальные продукты: трудоемкие по размеру вложенного в них живого или овеществленного в форме основного капитала (каменноугольная промышленность, металлургия) труда.

Таблица 3.

**Стоимость вывезенных в течение года из Украины товаров  
в процентах к общей сумме по двум группам рынков.**

Место назначения	Г р у п п ы    т о в а р о в			В с е г о
	Не сельскохозяйственные продукты	Сельскохозяйственные продукты обработанные	Сельскохозяйственные продукты не обработанные	
За пределы Украины (вся масса товаров)	12	88		100 (около 791 млн.руб.)
		44 (из них: сахар – 28, мука – 14, остальные – 2)	44 (из них: хлеб – 36)	
	56			
За имперскую границу	2	98		100 (около 369 млн.руб.)
		11 (из них: сахар – 6, мука – 5, остальные – менее 1)	87 (из них: хлеб – 77)	
	13			
Во внутренние районы России	21	79		100 (около 422 млн.руб.)
		66 (из них: сахар – 44, мука – 20, остальные – 2)	13 (из них: хлеб – 2)	
	87			

Если соединить трудоемкие продукты — обработанные сельскохозяйственные и индустриальные, - то общая стоимость этих товаров составит 781 млн. руб. - 56% , т.е. более половины стоимости всего украинского вывоза.

Размер последнего коэффициента («коэффициент трудоемкости экспорта») имеет очень большое значение. Он свидетельствует о том, что в последние годы перед разрушением хозяйства свободного рынка, несмотря на

неблагоприятные условия, Украина достигла уже такой степени экономического развития, при которой ее экспорт состоял по преимуществу из продуктов механизированного труда. Однако, наряду с этим, нельзя забывать, что все же почти половину ее вывоза составляли хлебные продукты, причем в большей части необработанные (36% зерна и 14% муки).

Приведенные данные относятся к трем указанным годам. Однако динамика развития украинского рынка и внешней торговли во 2-й половине XIX в полной мере отражает тенденцию увеличения доли в экспорте трудоемких товаров. Что же касается 1913 г., то здесь произошел очень заметный сдвиг вперед. Этот сдвиг находится в тесной связи с особенностями украинской экономики последних предвоенных лет, с дальнейшим развитием тяжелой промышленности, углублением внутреннего рынка, с нарастающей конкуренцией на мировом хлебном рынке. (См. Таблицу 4.) По сравнению с предшествующими годами в экспорте уменьшается доля сельскохозяйственных товаров - с 88% до 67%, особенно, необработанных - с 44% до 29%. Причем количество необработанных сельскохозяйственных продуктов уменьшилось даже в абсолютном выражении, несмотря на то, что вся стоимость экспорта поднялась на 27-28%.

Удельный вес товаров не сельскохозяйственного происхождения вырос в вывозе почти в три раза - с 12% до 33%. а в абсолютных числах вывоз не сельскохозяйственных продуктов увеличился с 95 до 332 млн. руб. - в 3,5 раза. В связи с этим резко поднялся общий коэффициент трудоемкости украинских экспортных товаров - с 56 до 71.

Таблица 4.

**Весь вывоз из Украины в 1913 году**

	Не сельскохозяйственные продукты	Сельскохозяйственные продукты обработанные	Сельскохозяйственные продукты необработанные	Всего
В млн.руб.	332	374	301	1012
В %%	33	67		100
		38 (из них: сахар-27, мука-9-10, остальные - 1-2)	29 (из них: хлеб - 18)	
	71			

Однако сельскохозяйственные продукты все же составляют две трети — 67% - стоимости экспорта (в предшествующие годы - 88%), причем на первом месте стоит сахар - более 27%, на втором - хлебные продукты, составляющие вместе с мукой тоже почти 27% (несколько лет тому назад - 50%).

В импорте господствуют фабрикаты. На первом месте – мануфактура (36%), на втором – металлоизделия (21%). Эти две группы товаров составляют по стоимости более половины всех ввозимых на Украину товаров.

Итак, уже из этих данных видно, что для украинского экспорта в

предреволюционные годы характерны две основные черты - преобладанием продуктов сельского хозяйства во внешней торговле Украины с Западом и, наряду с этим, большое значение обработанных и вообще трудоемких товаров в торговле с империей.

В экспорте за государственную границу доля продуктов сельского хозяйства поднимается (1909-1911 гг.) до 98%. Причем 89% этой суммы составляют продукты необработанные. Лишь два процента всей стоимости экспорта приходится на товары не сельскохозяйственного происхождения. Европа интересовалась исключительно украинским сырьем. Коэффициент трудоемкости экспорта составляет здесь только 13%. К 1913 году внешняя торговля Украины ощутимо уступает место торговле внутри России, что несколько смягчает положение.

Таблица 5.

### Экспорт из Украины за границу империи в 1913 году

	Не сельскохозяйственные продукты	Сельскохозяйственные продукты обработанные	Сельскохозяйственные продукты не обработанные	Всего
В млн.руб.	54	65	219	338
В %%	15	85		100
		20 (Из них: сахар – 18, мука – 2)	65 (Из них: хлеб – 56)	
	35			

Коэффициент трудоемкости экспорта по сравнению с предыдущими годами поднялся почти в три раза (с 13 до 35%). Заметно увеличивается в вывозе роль обработанных продуктов. В частности, сахара за границу вывезено почти втрое больше. Еще более поднялось в экспорте значение украинской тяжелой промышленности. Вместе с тем, эти тенденции к 1913 году оставались лишь тенденциями, так как по-прежнему продукты сельского хозяйства составляли 85% всего экспорта, и состояли на две трети из зернового хлеба. Стоимости, которые Украина получала из-за границы (в 1913 г. 75 млн. руб.) на 60% состояли из металлоизделий (главным образом из Германии). Далее в незначительном размере следуют мануфактура и каменный уголь.

Иначе выглядит структура вывоза с территории Украины в другие регионы Российской империи, даже с учетом таких территорий как Польша, которые в торговле с Украиной можно рассматривать как иностранные.

Из Таблицы 3 видно различное соотношение между группами товаров трудоемких (две первые вертикальные графы, которые вместе составляют наш коэффициент трудоемкости экспорта) и группой сельскохозяйственного сырья: 13% к 87% и 87% к 13%, т.е. если в экспорте за государственную границу ценность

трудоемких продуктов равнялась приблизительно одной седьмой ценности продуктов нетрудоемких, то в массе товаров, направляемых из Украины во внутренние районы империи, положение было совершенно противоположное - экспорт трудоемких товаров почти в семь раз превышал экспорт сельскохозяйственного сырья. Очевиден приоритет российского рынка и в вывозе сельскохозяйственных товаров. Так, если за границу на 87% вывозились необработанные продукты, в первую очередь, зерно, то на внутренний рынок украинские товары на 66% поступали уже в обработанном виде. Что же касается товаров не сельскохозяйственного происхождения, - их количество в торговле Украины с другими регионами империи возрастает десятикратно. И, все же несмотря на это и в том, и в другом случае основу вывоза составляют сельскохозяйственные продукты, что характеризует преобладание аграрного сектора в экономике предреволюционной Украины. В 1913 году продукты сельского хозяйства в вывозе в империю составляли большинство товаров - 54%, а в экспорте за границу чуть ли не 100 процентов его стоимости (1909 – 1911гг - 98%, в 1913 г. - 85%). Однако, такое противопоставление не кажется достаточно содержательным. Более существенно, что, несмотря на то, что до самой революции украинский экспорт имел сельскохозяйственный характер, в товаропотоках, связанных с внутренними рынками империи все более увеличивалась доля трудоемких и промышленных товаров.

Из сопоставления торговых связей Украины с внутренним и внешним рынками видно, что в украинском экспорте за границу 87% приходится на необработанные сельскохозяйственные товары и лишь 2% на продукты не сельскохозяйственного происхождения. Соответствующие показатели вывоза во внутренние русские губернии – 13% (сельскохозяйственное сырье) и 21% (не сельскохозяйственные товары). Здесь место сельскохозяйственного сырья начинают занимать продукты горнодобывающей и обрабатывающей промышленности.

Таблица 6.

**Вывоз из Украины в империю в 1913 году**

	Не сельскохозяйственные продукты	Сельскохозяйственные продукты обработанные	Сельскохозяйственные продукты не обработанные	Всего
В млн.руб.	308	301	60	369
В %%	46	54		100
		45 (Из них: сахар – 32, мука – 13)	9 (Из них: хлеб – 1)	
		91		

Не менее показательным, чем понижение доли сельскохозяйственных продуктов до 54 (предшествующие годы 79%) является подъем коэффициента трудоемкости до 91%. (Причем вся эта масса трудоемких продуктов по

происхождению делится поровну между сельским хозяйством и промышленностью). Таким образом, из общей стоимости украинского вывоза в пределы империи на необработанные продукты сельского хозяйства приходится менее чем одна десятая ее часть, что характеризует трудоемкий характер украинского вывоза на внутренние рынки. Сравнение Таблиц 5 и 6 показывает, что украинском вывозе во внутренние районы империи промышленные товары вытесняют хлеб и другие сельскохозяйственные продукты (следует отметить, что есть и исключение – сахар).

Во ввозе на Украину товары российского производства, как уже упоминалось, имели определяющее значение. Из внутренних районов страны Украина получала более 75% ввозимых на ее территорию товаров (в 1913 г. на 336 млн. руб. из 472 млн. руб. общей стоимости ввоза). Основное место здесь занимала мануфактура. В некоторые годы ее стоимость превышала половину стоимости всего импорта. Среди товаров, поступавших в Украину из Московского промышленного района и Царства Польского, продукция текстильной промышленности составляла 83% и 60% соответственно.

Украинское зерно выступало на мировом хлебном рынке как составная часть российского экспорта. Сегодня, однако, важно выяснить какова была в нем доля Украины. По средним данным за 1910 – 1913 гг. (8):

Таблица 7.

	%	Украинский экспорт, млн.пуд.	Общероссийский экспорт, млн.пуд.
Пшеница	36,4	95,7	263,0
Ячмень	46,0	116,8	253,9
Рожь	49,3	24,1	48,9
Овес	16,4	10,5	64,2
Всего по 4 хлебам	39,2	247,1	629,9

С учетом же Крымского полуострова (помимо девяти украинских губерний) доля Украины в общеимперском экспорте превышала 40%.

Вместе с тем, понижение в 1912 г. украинского экспорта по сравнению, с 1910 г. почти на 37% в значительной мере компенсировалось увеличением вывоза украинского зерна на внутренние рынки империи.

Понижение доли Украины в общеимперском экспорте произошло почти исключительно за счет пшеницы. Не только кормовые хлеба, но и украинская рожь не сдали своих позиций на мировом рынке и не уменьшили своей роли в общероссийском экспорте. Это проявляется особенно отчетливо при сравнении положения в 1913 и в 1910 годах. Что же касается пшеницы, то за эти годы не только абсолютный размер ее экспорта из Украины уменьшился более чем в три раза, но и удельный вес последнего во всем вывозе пшеницы из империи уменьшился почти вдвое.

Для сравнения напряженности хлебного экспорта в Украине и в других регионах Российской империи интересно сопоставление количества

экспортируемого зерна на душу населения на Украине и на остальной территории предвоенной России. В данном случае, вероятно, следует исходить из всего вывоза хлеба из Украины (не ограничиваясь экспортом за границу), взяв за основу сведения о вывозе по четырем основным хлебам. Исходными данными являются: численность населения девяти украинских губерний и население всей остальной части империи, т. е. 32,6 млн. и (175,1 - 32,6) - 142,5 млн. (данные на 1.01.1914 г). (9) Вывоз хлеба из Украины – 327,2 млн. пудов. Хлебный вывоз с территории России без Украины, составляет — 630,2 - 247,1(экспорт из Украины) + 1,1 (ввоз хлеба в Украину из других частей империи) = 384,2 млн. пудов.(10) Далее: 327,2 млн.пуд./ 32,6 млн.чел. = 10,04 пудов вывезенного хлеба на душу населения Украины. На остальной части России соответственно: 384,2/142,5 = 2,68 пуд. На душу населения. Отношение 10,04 / 2,68 = 3,73. Таким образом, на душу населения Украины приходилось почти вчетверо больше экспортного хлеба, чем по всей остальной России. При этом следует учитывать, что плотность населения на Украине в несколько раз превышала плотность населения в других частях страны, а годовой сбор всех зерновых хлебов на душу населения в те же годы в России лишь в полтора раза меньше чем тот же показатель в украинских губерниях.

Сравнение экспортной товарности украинского и общероссийского хлеба также отражает роль Украины во внешней торговле Российской империи. Так, если экспортная товарность всей России за два предвоенных года измерялась 10—11%, то соответствующий коэффициент в Украине, подсчитанный тем же методом составлял 21—23% (11), т. е. Украина вывозила за свои пределы в два раза большую часть производимого хлеба, чем Россия в целом.

Важнейшим показателем, также, является общая напряженность внешней торговли, выраженная в доле оборота, приходящейся на душу населения. Накануне войны, в 1913 году внешнеторговый оборот России выражался суммой 2894 млн. рублей (12), а численность населения страны на 1 января 1914 года составляла 175,1 млн.(13). Таким образом, на душу населения в год приходилось 165 руб. внешнеторгового оборота. Торговый оборот Украины в этом же году (внешнеторговый и с внутриимперскими рынками) достиг 1.600 млн. руб.(14). Нетрудно подсчитать, что этот показатель для Украины в 1913 г. составил 491 руб. Т. е. накануне войны 1914г. напряженность внешней торговли Украины была в три раза большей, чем напряженность внешней торговли всей России в целом.

На фоне чрезмерной активности торгового баланса с Западом, связи с внутренней Россией, способствующие хозяйственному развитию Украины росли именно за счет внешней торговли, особенно торговли зерновым хлебом.

Таким образом, для внешней торговли Украины в предреволюционные годы были характерны следующие черты:

- Значительный размер;
- Складывающееся преобладание внутривосрийских рынков;
- Во ввозе на Украину преобладает промышленная продукция, в основном, российского происхождения;
- Высокая активность баланса в торговле с Западом;

- Основу вывоза составляют продукты сельского хозяйства, однако, в основном, обработанные;
- В вывозе на внутренние рынки промышленные товары постепенно вытесняют продукцию сельского хозяйства.

Итак, внешняя торговля Украины в дореволюционные годы характеризовалась тем, что тесные связи с внутренними, в основном русскими, рынками в несравненно большей степени содействовал ее промышленному развитию, чем характер связей с рынками внешними. На рубеже первого и второго десятилетия XX века в украинском экспорте за границу 87% приходилось на необработанные сельскохозяйственные продукты и лишь 2% на товары не сельскохозяйственного происхождения, между тем, как соответствующие показатели в вывозе во внутренние губернии - 13% (сельскохозяйственное сырье) и 21% (не сельскохозяйственные товары). В вывозе в империю из года в год все большую роль начинали играть продукты обрабатывающей промышленности. Что же касается хлебных продуктов, то Украина за границу посылала почти исключительно зерно, а на внутриимперские рынки преимущественно муку и крупу. Таким образом, торговые отношения с центральными русскими районами приводили к созданию на Украине промышленных предприятий, в особенности по обработке сельскохозяйственного сырья, что объективно способствовало углублению отечественного рынка.

### Примечания

1. Контрольные цифры народного хозяйства СССР на 1926/27 г.- М.. Госплан СССР.- 1926.- с. 226.
2. П. И. Лященко. История народного хозяйства СССР, т. I. гл. XVI. См. также статистические сборники за соответствующие годы.
3. Очерки развития народного хозяйства Украинской ССР. Инст. Эконом. АН УССР.- М., Изд. АН СССР.- 1954.- с. 89-90.
4. Динамика народного хозяйства Украины 1921/1922, 1924/1925 гг.- ЦСУ. Харьков.- 1926.- с. 12-15. Очерки развития народного хозяйства Украинской ССР.- Инст. Эконом. АН УССР. - М., Изд. АН СССР.- 1954.- с. 90.
5. Кривченко Г.О. Збірник статистичних відомств.- Київ, 1923.; Копорский А. А. Торговый баланс Украины в 1913 году.- К., 1922.; Костелянский Е. Н. Экономические ресурсы Украины. - Харьков, 1923.; Комиссия по электрификации Украины.- Харьков, 1922.; Техника, экономика и право.- Киевск. инст. нар. хоз., 1923.- №1.
6. Обзоры внешней торговли России по европейской и азиатской границам за 1900 год. -СПб., 1902., за 1901 год. -СПб., 1903., за 1902 год.- СПб., 1904., за 1903 год. - СПб., 1905., за 1904 год.- СПб., 1906., за 1905 год. - СПб., 1907., за 1906 год.- СПб., 1908., за 1907 год. - СПб., 1909., за 1908 год.- СПб., 1910., за 1909 год. -СПб., 1911., за 1910 год.- СПб., 1912., за 1911 год.- СПб., 1913., за 1912 год.- СПб., 1914., за 1913 год.- СПб., 1915., за 1914 год. - СПб., 1916., за 1915 год.- СПб., 1917.

7. Подсчет А.А.Копорского. Торговый баланс Украины в 1913 году.- Киев,1922.
8. Энциклопедия русского экспорта.-Т.1. - Берлин, Изд.Торгпредства СССР в Германии.-1924.- с.158.
9. Рашин А.Г. Население России за 100 лет. Статистические очерки.- М., 1956. - Таблицы 3, 24, 26а, 28.
10. Попов А.С. Внешняя торговля Украины в годы империализма.- Львов,1958.- с.19.
  
11. Там же, с.20.
12. Хромов П.А. Экономическое развитие России в XIX и XX веках.- М., 1950.- Приложения. Таблица 15.
13. Рашин А.Г. Указ.соч.- с.21.
14. Копорский А.А. Указ.соч.