

3. Организация туризма : учеб. пособие / под общ. ред. Н. И. Кабушкина и др. – Мн. : Новое знание, 2009. – 632 с.
4. Бирицкая Н. М. Туроперейтинг : учеб.-метод. пособие / Н. М. Бирицкая. – Мн. : БГЭУ, 2008. – 209 с.
5. Дурович А. П. Продвижение туристского продукта на рынок : учеб. пособие / А. П. Дурович. – Минск : БГЭУ, 2007. – 320 с.

Сенюшкина М.А.

УДК 336

СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИКИ В УКРАИНЕ И КРЫМУ

«Времена меняются, и мы меняемся вместе с ними».

Сенюшкина М.А.

Современная Украина находится в состоянии переходного периода в становлении экономики и государственности, обусловленных изменением мирового порядка. В этой связи нужно отметить, что общественная среда в современных условиях находится в формировании нового менталитета, нового этапа развития общественной мысли, ибо переход от социалистической системы общественного уклада, сформированного в СССР, в составе которого Украина была одной из ведущих союзных социалистических республик. Вхождение экономики Украины в среду рыночных отношений требует качественного экономического анализа на научной основе.

Цель исследования. Сложившаяся ситуация вызывает необходимость обоснования принципа – «от чего мы ушли и к чему мы идем!». В этой связи поставлена задача обоснования состояния экономики Украины и Крыма в современных условиях и раскрыть ее влияние на социально-экономическое состояние населения в начале XXI века.

Актуальность исследований определена критическим состоянием социально-экономической системы, сложившейся в связи с реформированием экономической и политической системы в конце XX века, т.е. в периоде девяностых годов.

Результаты исследований.

В настоящий момент по разному оценивается механизм переходного периода в реформировании экономики Украины, т.к. в прошлом люди жили в бесклассовом обществе, обоснованного экономической и политической системой государства как единого целого, состоящего из 15 союзных республик с единой денежной системой и единой территорией, охраняемой единой государственной границей с Западом на Восток и с Севера на Юг. При этом существовало единое гражданство, которое позволяло каждому гражданину передвигаться свободно в любом направлении для выбора места учебы, отдыха, места жизни и т.д.

Система обучения и подготовки кадров, социально-экономическое формирование жизни людей имели единый характер на всей закрепленной территории, обусловленный единой конституцией государства, которая была обязательной для всех граждан СССР по обеспечению прав и обязанностей каждого. Главной особенностью экономической и политической системы государства было действие общественной собственности на средства производства и однопартийная система политического устройства, которая просуществовала 70 лет, а затем с 1987 года начался процесс постепенного изменения образа жизни людей, не заметной для них. Первыми вышли из состава СССР три прибалтийские республики – Эстония, Латвия и Литва, а вместе с ними и Молдова, граничащая с Украиной. С 1990 года начался распад СССР принятием декларации тремя государственными деятелями: Б.Ельцина, Л.Кравчука и Шушкевича об образовании СНГ (Содружества не зависимых государств). Возникает вопрос: «Чем вызвана необходимость распада экономической и политической системы СССР». Прямого ответа на этот вопрос – нет. Он остается в тени.

Научный анализ данной ситуации показывает, что причиной распада СССР представляет не совместимость характера производственных отношений уровню развития производительных сил в конце XX века, которая проявилась в отставании производства товаров народного потребления от производства средств производства. На этой основе развивались отрасли тяжелой промышленности, в которой была высокой заработная плата работающих граждан и это условие приводило к нарушению обмена денег на товары.

Реформирование экономики получило начало своего развития с 60-х годов прошлого столетия. Первым этапом был перевод экономики на полный хозяйственный расчет, которое означало повышение ответственности хозяйствующих субъектов за результаты деятельности, основанной на самокупаемости затрат на производство и реализацию продукции, работ и услуг, и с введением прибыли в качестве оценочного показателя их деятельности. Этот вызов привел к необходимости реформирования собственности на средства производства в СССР. Конституционными нормами были введены на законодательной основе изменения форм собственности на средства производства, отдав предпочтение частной форме собственности на средства производства, с выделением акционерной, кооперативной и общественной (для общественных организаций, т.е. партий, гражданских объединений и движений).

Изменение форм собственности вызвало необходимость изменения структуры производственных коллективов, которое сопровождалось введением арендных отношений, т.е. имущество государственных предприятий передавалось в аренду трудовым коллективам. В этой связи в Украине и Крыму появились арендные предприятия в сфере производства товаров народного потребления. Первыми арендными

предприятиями в Крыму были - мебельная фабрика, кондитерская фабрика и некоторые другие, т.е. швейные и обувные фабрики, а также ремонтные и предприятия бытового обслуживания населения. Для отраслей производства промышленной продукции, т.е. средств производства, введена приватизация государственного имущества на основе применения метода выкупа имущества трудовыми коллективами и путем формирования акционерных обществ, кооперативов и частных предприятий с наймом рабочей силы и без найма, т.е. предприятий семейного типа.

Для проведения приватизации имущественных комплексов были проведены мероприятия по преобразованию собственности на основе обесценения имущества, ибо выкупить имущество можно было при условии ее обесценения. Так до приватизации имущество государственных предприятий составляло 52 миллиона рублей советского образца, а население Украины в тот период составляло 52 миллиона человек, т.е. на одного человека приходилось по одному миллиону рублей государственного имущества. Естественно такими средствами для выкупа имущества население не располагало. Для обеспечения выкупа были введены приватизационные сертификаты, достоинством в один миллион рублей и выдавались гражданам, учтенным в Украине на 1/X1 1992 года. Каждый гражданин Украины имел право на получение имущественного сертификата в размере одного миллиона рублей. Приватизационные сертификаты служили основой передела собственности в Украине, на основе которых были созданы акционерные общества открытого и закрытого типа. Вложенные сертификаты в Уставный капитал такого типа, предприятия сформировали акционерный капитал, владельцем которых стали акционеры.

Кооперативная форма собственности образовалась в предприятиях малой формы собственности, с небольшим числом работающих на основе объединения паев, в основу которых также положены имущественные сертификаты. Таким образом, проведенная приватизация имущественных комплексов на правовой основе сформировала класс предпринимателей (собственников имущества) в качестве учредителей акционерных или кооперативных предприятий на основе объединения паев и долей при реформировании собственности имущественных комплексов местного значения.

Вторая особенность осложнения экономической ситуации в Украине и Крыму проявилась в том, что к первому декабря 1990 года Центральный банк России приостановил функционирование российского рубля в Украине. Страна оказалась в очень сложной экономической ситуации, ибо предприятия свою продукцию обслуживали по бартеру путем обмена одного товара на другой по соглашению сторон, т.е. без участия денег; заработную плату работникам начисляли, но выплачивать не могли, и удовлетворяли потребности выплаты заработной платы выдачей товара, т.е. какой-либо продукцией. Мне вспоминается случай, когда на рынке (по просту базар) я встретила мужчину, который на левую руку навесил связку женских бюстгалтеров для продажи. Когда я у него спросила: «Почему он занят продажей бюстгалтеров», то он ответил – «Работаю на швейной фабрике механиком и в счет зарплаты выдали мне эту продукцию, а куда мне ее деть, вот и продаю, чтобы купить нужное для семьи». Это пример из бытовой жизни людей, усложненных политической ситуацией, сложившейся в том периоде. Для того, чтобы обеспечить социальные требования жизни людей в том периоде были введены в 1991 году купоны – карбованцы многоразового пользования в розничном товарообороте. Они не являлись денежной единицей и не имели кредитного характера в хозяйственном обороте. А использовались в расчетах с населением по сложившимся экономическим операциям, а именно для выплат по заработной плате, социальным расчетам и приобретению необходимых товаров населением. Поскольку купон не был денежной единицей, он не имел товарного обеспечения. Спад производства и приватизация государственного имущества привели к стагнации экономики. В том периоде Украина не имела Конституции, управление экономикой осуществлялось на основе декретов Кабинета Министров Украины для регулирования механизмов в управлении экономикой. Купон резко обесценился и в 1996 году с принятием Конституции Украины была проведена номинационная денежная реформа и введена в качестве денежной единицы гривна, которая привела к изъятию из обращения купона – карбованца по курсу 100000 карбованцев за одну гривну. А отсюда мы видим уровень гиперинфляции купона, который обслуживал потребности населения в социальных расходах семьи.

Введение денежной единицы в товарное обращение вызвало необходимость пересчета балансовой стоимости активов предприятий по установленному курсу гривны. Таким образом установление государственности позволило Украине перейти к восстановлению экономики и функционированию предприятий по налаживанию нормального руслу жизни людей.

Формирование экономической структуры.

Проведенные реформы по изменению собственности на средства производства изменили картину структуры экономической системы в Крыму. За исследуемый период в Автономной Республике Крым наблюдается динамический рост субъектов ЕДРПОУ (Единый реестр государственных предприятий, организаций, учреждений). Так, за период с 2005 года до 2011 года изменения в составе предприятий приведены в таблице 1, т.е. число зарегистрированных предприятий динамично возрастает, если в 2005 году их было 43371 единиц, то в последующие периоды представлены следующим образом: в 2006 - 45204, в 2007 – 47600, в 2008 – 49897, в 2009 – 51285, в 2010 – 52394 и к 2011 году 53976 единиц хозяйствующих субъектов. [1.с.28] Эти данные приведены на начало соответствующего года. В процентном соотношении темпы роста к 2005 году составили соответственно – 104,23; 109,75; 115,05; 118,25; 120,8 и 124,45 %. Как видно из приведенных данных наблюдается ускоренный рост количества субъектов предпринимательской деятельности в Крыму. Структура предприятий по организационным формам представлена в таблице 1.

Таблица 1. Динамика субъектов по организационно-правовым формам хозяйствования в АРК за 2005 – 2011 годы [2, с. 30].

Показатели	На 1-е января соответствующего года						
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Всего	43371	45204	47600	49897	51285	52394	53976
В том числе:							
Фермерские хозяйства	1984	1987	1943	1899	1810	1767	1752
Удельный вес, %	4,47	4,40	4,08	3,81	3,53	3,37	3,25
Частные предприятия	10251	10654	11079	11569	11772	11943	11903
Удельный вес, %	23,64	23,57	23,28	23,19	22,95	22,79	22,05
Коллективные предприятия	3719	3571	3385	3214	3025	2874	2759
Удельный вес, %	8,57	7,90	7,11	6,75	6,06	5,49	5,11
Государственные предприятия	237	235	237	231	226	223	218
Удельный вес, %	0,55	0,52	0,50	0,46	0,44	0,43	0,40
Казенные предприятия	4	4	4	4	4	4	4
Коммунальные предприятия	1007	1019	1018	993	965	929	911
Удельный вес, %	2,32	2,25	2,14	1,99	1,88	1,77	1,69
Дочерние предприятия	1013	1015	977	938	919	875	840
Удельный вес, %	2,34	2,25	2,05	2,04	1,79	1,67	1,56
Иностранные предприятия	36	33	35	30	29	28	21
Акционерные общества	1213	1221	1194	1152	1104	1064	1029
Удельный вес, %	2,80	2,70	2,51	2,31	2,15	2,03	1,91
Совместные предприятия	417	409	398	393	387	383	381
Товарищества с ограниченной ответственностью	8417	9273	10287	11422	12307	12801	13735
Удельный вес, %	19,41	20,51	21,61	22,89	24,00	24,43	25,45
Кооперативы	1900	2009	2129	2274	2478	2611	2605
Удельный вес, %	4,38	4,44	4,47	4,56	4,83	4,98	4,83
Политические партии	417	498	604	637	645	676	735
Гражданские организации	2392	2549	2740	2791	3133	3326	3529
Удельный вес, %	5,52	5,64	5,76	5,59	6,11	6,35	6,54
Другие	10361	10727	11570	12350	12481	12890	13554
Удельный вес, %	23,9	23,73	24,30	24,75	24,34	24,60	25,11

В таблице 1 приведены основные структуры экономических субъектов в автономии, а именно, предприятия, учреждения и организации, зарегистрированные в соответствии с действующим законодательством и осуществляющие разные виды производственно – хозяйственной деятельности. Из таблицы 1 видно, что наибольший удельный вес составляют частные предприятия, на долю которых приходится около одной четверти всей структуры, а на долю государственных предприятий приходится менее одного процента. Следовательно, экономика Крыма преимущественно находится в частном предпринимательстве, которое способствует развитию принципов капитализации общественных отношений. А отсюда, нужно отметить, что частная форма собственности является регулятором экономики Крыма.

В общественном производстве люди вступают в определенные отношения между трудом и капиталом, т.е. присвоением результатов труда в зависимости от характера собственности на средства производства, действующие в конкретных исторических периодах в развитии общества. Единство производительных сил и производственных отношений составляет экономическую структуру общества, т.е. реальный базис, на котором возвышается юридическая и политическая надстройка и которому соответствуют формы общественного сознания. В условиях социализма общественное сознание основано на коллективистских принципах, выражающих общественный характер. В условиях капитализма (классического) общественное сознание основано на индивидуализме, обусловленное частным владением капиталом.

В условиях финансового капитализма общественное сознание регулируется отношениями финансовых рынков, т.е. функционированием спекулятивного капитала (ценных бумаг- акций, облигаций, а также их заменителей) и эти условия порождают монополизм и корпоративность в системе производственных отношений в интересах сохранения капитала и прироста прибыли от любого вида применения капитала.

В чем же выражается общественное сознание в современных условиях? Ответ прост – в индивидуализме, коррумпированности, т.к. жизнь каждого человека определена рыночным регулированием производственных отношений, ибо производительные силы действуют в условиях частной формы собственности, где происходит разделение на предпринимательство и наемную рабочую силу. Врач, учитель, рабочий и другие категории населения становятся совокупной рабочей силой, а соединение рабочей силы со средствами производства означают деятельность, т.е. создание материальных и духовных благ. Результатом деятельности становится продукт труда, для учителя – переданное и усвоенное знание учеником; для врача – оказание медицинской помощи; для рабочего – продукция или работа. Таким образом, произведенная продукция или услуга становятся товаром, владельцем которой является собственник средств производства. При этом происходит отчуждение товара от собственника через рынок с помощью денег. Этот процесс приводит к тому, что нужно иметь посредника, который способен функционированию рынка. Такими посредниками становятся биржи, банки, консалтинговые конторы и фирмы и другие, с помощью которых и осуществляется движение товаров, работ и услуг. Таким образом коррумпированность и индивидуализм становятся объективным условием формирования качественных

признаков рыночной экономики, обусловленной целью сохранения капитала в условиях конкуренции и монополизма в сфере производства и обмена товаров, работ и услуг.

В условиях рынка деньги тоже становятся товаром, т.к. они обладают стоимостью, ибо являются носителем финансовых и кредитных отношений. Как это понять человеку, далекому от финансовых отношений. А понятие заключается в следующем: товар А (пусть это будет любой вид продукции – молоко, хлеб, уголь и т.д.) содержит в себе затраты труда в определенном количестве часов, затраченных на его создание. Затраты труда имеют общественный характер и пересчитываются в денежном выражении и определяют себестоимость, т.е. денежное выражение затрат труда на создание товара. Затем к этому присоединяются затраты общественного труда, необходимого для организации жизни людей. Присоединение общественных затрат труда осуществляется путем установления надбавок к себестоимости продукции необходимых для защиты интересов. К ним относятся: норма прибыли (размер необходимой прибыли для предпринимателя), норма налогов различных видов, установленных нормативно-правовыми актами государства, нормы различных отчислений для формирования общественных фондов потребления (пенсионного, социального страхования, безработицы и других), предусмотренных законодательством. Таким образом формируется стоимость товара или услуги, которая выражается ценой и регулируется рынком, и зависит от спроса и предложения, если спрос повышается, а предложения товара не соответствуют его спросу, то рыночная цена растет, т.е. повышается, а если предложение превышает спрос, то рыночная цена понижается. В народе говорят: «цены падают». Этот механизм регулируется конкуренцией, которая стимулирует требования к внедрению новых форм организации труда и внедрения научных основ в совершенствовании технологии и качества продукции. Таким образом, в условиях рыночных отношений идет жесткое регулирование общественных отношений на основе действия объективных законов экономики: Закона стоимости, Закона опережающего роста производительности труда, Закона экономии рабочего времени и др.

Элементы рыночного регулирования.

При расчленении собственности на различные формы (акционерной, кооперативной, индивидуальной, общественной, государственной и др.) происходит разрыв между развитием производительных сил и способом присвоения результатов труда и вынужденно вводится механизм государственного принуждения в изъятии доходов (М.С.). При этом действуют ущербные принципы – экономической самостоятельности личности и экономической самостоятельности предпринимателя, которые и порождают не добросовестную конкуренцию, взамен творческого состязания, коррумпированности – взамен содружеству, хаотической расправы над неугодными – взамен консолидации людей на основе правовых убеждений, характерных социалистической системе производственных отношений. Действие этих принципов приводит к расчленению интересов и противостоянию собственности как внутри собственной функциональности, так и в способах ее взаимодействия. На этой основе возникает новая политическая и юридическая надстройка, способная защитить интересы собственников в интересах сохранения капитала, которая будет действовать до тех пор, пока не возникнут противоречия между сущностью и формами их проявления. Современное состояние экономики Крыма рассмотрим по данным, приведенных в таблице 2.

Таблица 2. Динамика основных социально-экономических показателей по автономной республике Крым за 2000 – 2010 годы [3, с.16].

Показатели	2000г.	2005г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Валовой региональный продукт(в фактических ценах), млн.грн.	...	12848	16040	20874	27365	27396	...
Темп роста	...	1,00	1,25	1,3	1,31	1,00	...
Доходы населения, млн.грн.	2812	13883	16834	22878	30386	32046	39282
Темп роста	1,0	4,94	1,21	1,31	1,72	1,05	1,23
Экспорт товаров и услуг, млн. дол.США	250,4	501,6	555,2	673,2	837,8	631,7	838,7
Импорт товаров и услуг, млн. дол. США	158,2	178,1	239,0	280,6	456,1	205,3	364,1
Темп роста	1,00	1,13	1,343	1,77	1,62	0,45	1,77
Количество постоянного населения, на конец года, тыс. человек	2038,1	1975,1	1968,4	1962,3	1958,5	1956,6	1954,8
Природный прирост населения(+), сокращение (-) населения, тыс. человек	-13,6	-13,3	-10,6	-96	-7,3	-5,0	-5,3
Количество занятого населения, тыс.человек	909,9	906,1	908,6	916,5	918,7	905,7	904,5
Удельный вес	0,45	0,46	0,46	0,47	0,47	0,46	0,46
Количество безработных(по методологии МОП),тыс. человек	79,9	52,6	48,6	43,9	45,4	66,5	60,2
Среднемесячная номинальная заработная плата, грн.	225	730	952	1220	1609	1707	1991
Темп роста	1,00	3,24	1,30	1,67	1,32	1,06	1,17
Индекс потребительских цен	1,24	1,13	1,28	1,20	1,41	1,18	1,13

Как видно из приведенных показателей в таблице 2 экономика Крыма испытывает определенные диспропорции. Так, темпы роста доходов населения опережают темпы роста валового регионального продукта, т.е. произведенного в Крыму. Следовательно, восполнение потребностей в пределах доступных доходов сопровождается ростом импорта товаров, работ и услуг.

Следующий критический показатель представлен динамическим сокращением населения Крыма, который ежегодно снижается в среднем на девять тысяч человек. Уровень занятости населения составляет 45-47 %. На долю не занятого населения приходится безработных граждан от 16,7 до 28,7 тысяч человек. Из них наибольшую долю составляют женщины. Наблюдаются опережающие темпы роста индекса

потребительских цен над темпами роста номинальной заработной платы, что способствует снижению реальной заработной платы и социальных доходов населения и развитию инфляции в денежной системе.

Рассматривая сложившуюся научную картину современного экономического положения Крыма нужно учитывать и опираться на них в практике действия закономерностей, характерных их динамике. Эта закономерность проявляется при следующих взаимодействиях:

1. Если опережают темпы роста индекса номинальной заработной платы над темпами роста потребительских цен, то это явление способствует росту реальной заработной платы и социальной удовлетворенности граждан. Этот фактор способствует сбережениям, при этих условиях нужно стимулировать банковскую деятельность в части расширения кредитных операций, способствующих формированию инвестиций для улучшения экономической ситуации в соответствующей зоне действия данного фактора.

2. Если опережают темпы роста индекса потребительских цен, то это свидетельствует о наличии нарушений в финансовой системе, не рациональном использовании финансовых ресурсов, которые вызывают социальную напряженность и ухудшают жизненный уровень населения и приводит к классовому расслоению, так как оседают избытки прибыли у одних владельцев собственности и образуются убытки у потребителей соответствующей продукции. Признаком этих явлений является недобросовестная конкуренция на рынках товаров, услуг, ценных бумаг, денег и других.

Приведенный анализ экономических показателей Крыма за исследуемый период (2000 -2011 годы) свидетельствует об отставании производственной сферы от требуемых потребностей экономики в части обеспечения нормальной жизни отдельных слоев населения, в первую очередь с низким уровнем душевого дохода на члена семьи. Рост безработицы, снижение уровня качества жизни людей, не соответствующих социальным стандартам ведет к системному сокращению населения и свидетельствует о сложной демографической ситуации, приводящей к миграции трудовых ресурсов, в поисках возможных заработков в других регионах. О системном снижении доходов и их дифференциации рассмотрим данные таблицы 3.

Таблица 3. Динамика изменения объема доходов населения за 2005 – 2010 годы (в процентах к предыдущему периоду).

Показатели	2005г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Доходы (всего)	138,5	135,9	132,8	105,5	122,6
Из них:					
Заработная плата	134,6	131,0	128,2	99,5	126,0
Прибыль и смешанный доход	138,0	144,6	142,3	103,5	122,8
Доходы от собственности	118,4	162,1	132,8	128,1	...
Социальные выплаты и другие текущие трансферты	144,0	136,7	134,1	110,5	...
Из них:					
Социальные пособия	165,5	127,2	145,1	113,9	116,5
Социальные трансферты в натуре	131,8	151,6	123,2	110,1	---

* Данные в таблице 3 приведены по данным статистики АРК за 2010 год, доходы и затраты населения. С. 159.

В таблице 3 приведены показатели, характеризующие темпы изменения состава доходов за 2005 – 2010 годы, которые показывают о динамичном снижении темпов по заработной плате, в то же время наблюдается рост доходов от собственности и прибыли от частной предпринимательской деятельности, с которой соприкасаются граждане в решении личных проблем в части приобретения товаров, работ и услуг. Наблюдается также снижение темпов социальных выплат, свидетельствующие об усложнении экономической ситуации в Автономной Республике Крым за исследуемый период. Нужно отметить также и не равномерность распределения населения Крыма по уровню общих доходов на душу населения за 2007 – 2010 годы. Анализ проведенных исследований показал, что доход на душу населения в пределах от 300 до 840 грн в месяц составил в 2007 году у 69,9 % населения, а в 2009 году у 69,1% населения, что свидетельствует о сложном социальном положении большого числа граждан Крыма. Это говорит о том, что людям сложно решить ежедневные социальные проблемы, свидетельствующие о росте задолженности за коммунальные услуги и другие потребности. Эта особенность является вызовом современной экономики. Средний доход свыше 840 грн приходится на 38,6% граждан.

Вторая особенность усложнения экономической ситуации в современных условиях в том, что рост безработицы населения ведет к непредвиденным социальным потрясениям, обусловленных ростом безнравственности среди подрастающего поколения и усилением коммерциализации общественной жизни, а именно в образовании, медицинской сфере и организации отдыха и культуры современного человека. Следовательно, главной задачей в современных условиях является восстановление промышленности, агропромышленного комплекса, сферы бытовых услуг с тем, чтобы обеспечить занятость населения и возможность повышения доходной базы семьи.

Приведенный научный анализ современной экономики Крыма выполнен в соответствии с планом научных исследований автора в целях оказания помощи молодым ученым – студентам, аспирантам, соискателям в изыскании методических подходов в оценке современных ситуаций в жизни социально-экономической среды соответствующего региона. Данные исследований, приведенные в данной статье, могут быть использованы в дискуссиях по приведенным проблемам.

Источники и литература:

1. Автономна Республіка Крим у цифрах у 2010 році : стат. довідник / за ред. О. І. Пітюренко; Головне управління статистики в Автономній Республіці Крим. – Сімферополь, 2011. – 208 с.