

Харченко В.А., Сеитibraимова Л.Д.

УДК 336.658

**ОЦЕНКА ФАКТОРОВ НЕГАТИВНО ВЛИЯЮЩИХ НА ФОРМИРОВАНИЕ  
ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

**Постановка проблемы.** В условиях дестабилизации экономики, ограничения финансовых и инвестиционных ресурсов, малые предприятия являются важным элементом формирования рыночной среды. Они не нуждаются в значительных стартовых инвестициях, имеют быструю окупаемость расходов, более активные в инновационной деятельности, способные стимулировать развитие рынка, создавать дополнительные рабочие места, ослаблять социальную напряженность и дополнительно привлекать в экономическое обращение материальные, финансовые, человеческие и информационные ресурсы. Вместе с тем в Украине процесс становления малых предприятий проходит достаточно сложно, поскольку значительная часть является убыточными.

Роль малого бизнеса в экономике трудно переоценить, поскольку именно малое предпринимательство является основой рыночной конкурентной среды, благодаря ему происходит становление среднего класса, разрешаются проблемы занятости населения. Но в то же время малый бизнес является чрезвычайно чувствительным к действиям неблагоприятных факторов, он нуждается в государственной поддержке, особенно в современных условиях экономического кризиса. [4, с. 45]

В связи с этим особую актуальность приобретает изучение малого предприятия как субъекта хозяйственной деятельности и факторов которые негативно влияют на его финансовые результаты и деятельность в целом.

**Анализ исследований и публикаций последних лет.** Значительный вклад в исследование проблем развития малого бизнеса внесли такие украинские и зарубежные ученые как И.Г. Ганечко, О.М. Грицино, О.М. Костюк, Ю.И. Еханурова, Й. Ворста, Й. Шумпетера и другие.

**Цель исследования:** рассмотреть финансовые результаты малых предприятий, выявить факторы негативно влияющие на формирование финансовых результатов малых предприятий.

**Изложение основного материала.** Субъектами малого предпринимательства являются физические лица, зарегистрированные в установленном законом порядке как субъекты предпринимательской деятельности, и юридические лица - субъекты предпринимательской деятельности любой организационно-правовой формы и формы собственности, у которых среднесписочная численность работающих за отчетный период (календарный год) не превышает 50 лиц и объем годового валового дохода не превышает 70 млн. гривен. Малое предприятие на основе использования информационных, финансовых, материальных и трудовых ресурсов производит и реализует продукцию, выполняет работы, оказывает услуги с целью получения конечного финансового результата.

Финансовые результаты - экономические итоги хозяйственной деятельности предприятия, прирост (или уменьшение) стоимости собственного капитала. Они отображают все аспекты деятельности предприятия: технологию и организацию производства, систему управления, особенности организационно-правовой формы хозяйствования и вида экономической деятельности. Основные показатели, характеризующие финансовые результаты – прибыль (убытки) и рентабельность по итогам работы по всем видам деятельности за отчетный период. [3, с. 68]

Если рассмотреть финансовые результаты деятельности малых предприятий Украины, то можно сказать что большинство из них являются убыточными (табл.1)

**Таблица 1.** Финансовые результаты от обычной деятельности малых предприятий до налогообложения по регионами за 2010 год (млн. грн.).

Регион	прибыль/ убыток	Регион	прибыль/ убыток
Всего по Украине	1148,8	Николаевская область	172,7
Автономная Республика Крым	-877,2	Одесская область	-1162,9
Винницкая область	-16,7	Полтавская область	-144,8
Волынская область	-472,1	Ровненская область	-304,8
Днепропетровская область	9436,0	Сумская область	-195,9
Донецкая область	-737,6	Тернопольская область	-174,8
Житомирская область	-142,3	Харьковская область	-557,0
Закарпатская область	-60,0	Херсонская область	68,3
Запорожская область	290,2	Хмельницкая область	-61,3
Ивано-Франковская область	-99,2	Черкасская область	-95,4
Киевская область	-889,4	Черновицкая область	11,1
Кировоградская область	36,5	Черниговская область	-165,8
Луганская область	-43,8	г. Киев	-2115,0
Львовская область	-440,0	г. Севастополь	-110,0

*Источник:* составлено автором на основании [5]

В Автономной Республике Крым общий финансовый результат от обычной деятельности всех малых предприятий до налогообложения в абсолютных величинах составил убыток в размере 877,2 млн. грн., данный показатель является одним из самых высоких по Украине, более высокие убытки имеют малые предприятия Киевской области - 889,4, Одесской области - 1162,9 млн. грн., самые высокие убытки в г.

Киев – 2115,0 млн. грн. Наиболее высокого положительного финансового результата достигли малые предприятия Днепропетровской области – 9436,0 млн. грн., Запорожской области – 290,2 млн. грн. Это связано прежде всего с тем, что данные регионы являются наиболее развитыми промышленными регионами, представляя собой основную металлургическую и машиностроительную базу Украины.

Преобладание негативного финансового результата является следствием того, что в своей деятельности малое отечественное предпринимательство сталкивается с разнообразными факторами, которые негативно влияют на развитие и финансовые результаты малого предпринимательства. Рассмотрим данные факторы.

#### 1. Фискальная политика.

Развитию предпринимательства мешают фискальные проблемы, неудовлетворительная система налогообложения. В частности, высокие налоговые ставки, частые изменения в налоговом законодательстве. Большой дефицит денежных средств в государстве и экономический кризис, связанные с накоплением внутренней и внешней задолженности Украины, не дают ослабить налоговый пресс.

Налоговая нагрузка на предприятие, работающее легально на общих основаниях, составляет до 80% заработка. Чтобы заплатить сотруднику на руки зарплату в 5 тыс. грн, более 2 тысяч нужно отчислить в бюджет в виде уплаты налогов и сборов.

Субъект предпринимательства должен уплатить за себя Единый социальный взнос в размере 34,7% от минимальной зарплаты (1073\*34,7%) в размере 372,33 грн. Также ЕСВ в размере от 36,76 до 49,70% (в зависимости от класса профессионального риска) должен уплачиваться при начислении зарплат наемных работников и на каждого члена семьи, который участвует в предпринимательской деятельности. В 2012 году единый налог и ЕСВ для предпринимателей второй группы дают большую сумму, чем в 2011 году. Если в прошлом году плательщики единого налога второй группы, зарегистрированные в Киеве, платили единый налог в среднем 412 грн, то в этом году они же будут платить 587 грн. [6]

Налоговым кодексом введено прямое запрещение для юридических лиц относить к валовым расходам приобретение товаров и услуг у предпринимателей, которые платят единый налог [ст.139, п.п.139.1.12.1] Для большого и среднего бизнеса это делает невыгодным сотрудничество с малым бизнесом. В результате чтобы не потерять старых клиентов плательщикам единого налога придется перейти на общую систему налогообложения.

В следствии увеличения налогового пресса произошло снижение числа малых предприятий из расчета на 10 тыс. человек с 72-75 в 2008-2009 годах – до 63 по итогам 2010-года. Количество наемных работников в данном сегменте предпринимательской деятельности сократился на 75 тыс. 300 человек [7].

Увеличение безработицы и отсутствия постоянных доходов приводит к снижению потребительской способности населения.

#### 2. Политика государственного финансирования малых предприятий.

Эффективный механизм поддержки и стимулирования развития предпринимательства в Украине еще не создан. Принятые программы, законы, постановления, имеют по большей части декларативный характер. Финансовая помощь, которую предоставляют Украинский фонд поддержки предпринимательства, Государственный фонд поддержки фермерских хозяйств и Государственный инновационный фонд, является достаточно мизерной [4, с. 48].

Если рассмотреть поддержку малого бизнеса за счет бюджетных средств в АПК, то можно убедиться в том, что выделяемые средства из бюджета очень незначительны (табл.2)

**Таблица 2.** Анализ бюджетных расходов на развитие малых предприятий в АПК за 2009-2012 гг. (тыс. грн.).

год	Всего расходов	Мероприятия по поддержке и развитию малого предпринимательства	Удельный вес в общей сумме расходов
2012	4129823,0	2000	0,048
2011	4831750,4	2000	0,041
2010	3861571,6	2000	0,051
2009	2910501,318	983,6	0,033

*Источник:* составлено автором на основании [8]

По данным таблицы можно сделать вывод, что за 2010 – 2012 года в Автономной Республики Крым на развитие малого предпринимательства в рамках бюджетной программы ежегодно было выделено 2000 тыс. грн., которые составляют в удельном весе общей суммы расходов 0,051%; 0,041%; 0,051% соответственно. В 2009 году на данные цели было выделено 983,6 тыс. грн., 0,033% от общей суммы расходов бюджета Автономной Республики Крым. Данные показатели свидетельствуют о фактическом отсутствии государственного финансирования рассматриваемого сектора экономики.

#### 3. Кредитный фактор

Наиболее привычным дополнительным источником финансирования до сих пор является банковский кредит. При этом условия кредитования для малого бизнеса в реальных условиях экономики очень жесткие: разброс ставок от 20 до 30% годовых, обязательное требование наличия имущества, причем, ликвидного (недвижимости, транспортных средств), которое выступает залогом при выдаче займа. К тому же, сумма кредита нередко ограничена 50-70% стоимости предоставленного залога.

Что касается сроков кредитования, то здесь также немало проблем. Если речь идет о том, чтобы взять кредит на один год, то откликнется как минимум 10-20 банков, если термин увеличивается до 3-х лет, то

количество банков, которые предоставят такой кредит, сводится до пяти. Если говорить о сроках в 5-7 лет, то максимум на что можно рассчитывать – это предложения от одного-двух банков.

Декларируемые отдельными банками программы поддержки малого бизнеса (например, в рамках сотрудничества с ЕБРР) тоже доступны далеко не всем: ставки по ним достигают 25% годовых в гривне и 17% в долларах и евро. Плюс подобных кредитов лишь в том, что они дают доступ к валютным ресурсам, большим суммам (до 3 млн. грн.) и более длительным срокам кредитования, до 5-7 лет [7].

Неразвитость лизинга значительно сужает диапазон финансирования бизнеса. Поэтому нужно создать условия для зарождения и становления лизинговых компаний, а также поощрять банки и другие финансовые учреждения к участию в лизинговых отношениях [2, с. 32].

#### 4. Инвестиционный фактор.

Основным источником инвестиций до сих пор остаются недостаточные собственные финансовые ресурсы субъектов предпринимательства. Необходимость в финансовых ресурсах – это объективное явление в условиях развития экономики, так как возрастает потребность в пополнении оборотных средств, обновлении и модернизации основных фондов, использовании новейших технологий и материалов. Из-за отсутствия необходимых для авансирования процесса хозяйствования финансовых ресурсов происходит ухудшение материально-технического обеспечения, что приводит к изношенности основных фондов, увеличению доли ручного труда и обуславливает снижение эффективности производства, отсутствие современных энерго- и ресурсосберегающих технологий производства [4, с. 49].

Наблюдается низкая инвестиционная активность. Инвестиции международных фондов в развитие украинского малого предпринимательства в 3-7 раз меньше, чем в странах Центральной и Восточной Европы. Такая ситуация предопределена высокой степенью инвестиционного риска в стране. По уровню свободы бизнеса Украина имеет один из самых низких рейтингов среди стран Европы [2, с. 33].

#### Выводы.

Малое предпринимательство как самый уязвимый сектор экономики не получает надлежащей защиты и поддержки государства. Проблема получения финансирования для бизнеса является существенным фактором, который сдерживает появление новых хозяйственных единиц и расширение уже существующего бизнеса. Однако в условиях хронического недостатка государственных средств и экономической нестабильности говорить о финансовой поддержке малого бизнеса еще рано.

Для обеспечения равноправного вхождения Украины в мировое экономическое пространство необходимо сформировать условия, благоприятные для развития предпринимательских структур разных типов, в том числе малого бизнеса. При этом регулятивные функции государства должны заключаться не столько в усилении деятельности контролирующих органов, сколько в сбалансировании экономических рычагов влияния на предпринимательское поведение через финансово-кредитную и налоговую системы. Одно из ключевых мест среди перспективных мероприятий государственной поддержки должна занять финансовая помощь, которая предусматривает предоставление льготных кредитов, их гарантирования, создания государственных фондов и специализированных финансовых учреждений. Однако эти направления поддержки возможны лишь в будущем, когда отечественная экономика достигнет определенной стабильности.

Активное развитие малого и среднего бизнеса в Украине обеспечит функционирование новой экономики и должно стать одним из приоритетных направлений современной отечественной государственной политики.

#### Источники и литература:

1. Налоговый кодекс Украины от 02.12.2010, № 2755-VI : [Электронный ресурс]. – Режим доступа : [http://nibu.factor.ua/info/NKU\\_rozd/](http://nibu.factor.ua/info/NKU_rozd/)
2. Грицино О. М. Финансови аспекти організації малого бізнесу в Україні / О. М. Грицино // Економіка та держава. – 2011. – № 6. – С. 32-33.
3. Иваниенко В. В. Финансовый анализ : учеб. пособие / В. В. Иваниенко. – 2-е изд. – Х. : Изд-кий дом «ИНЖЭК», 2003 – С. 176.
4. Костюк О. М. Розвиток малого бізнесу в Україні / О. М. Костюк // Інвестиції: практика та досвід. – 2010. – № 12. – С. 44-49.
5. Государственный комитет статистики Украины : [Электронный ресурс] : официальный сайт. – Режим доступа : [www.ukrstat.gov.ua](http://www.ukrstat.gov.ua)
6. Единый налог 2012 : [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.trust.ua/news/55774-edinyj-nalog-2012-kak-pravilno-platit.html>
7. Малый бизнес в Украине – тревожные перспективы : [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://intercredit.com.ua/39/article6299>
8. Постановление Верховной Рады Автономной Республики Крым «О бюджете Автономной Республики Крым на 2011 год» (Сборник нормативно-правовых актов Автономной Республики Крым 2010, N 12, ч. 3, ст. 1061) : [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://zakon.nau.ua/doc/?code=rb0173002-10>