

Однако переходный период, в котором пребывает в настоящее время наша экономика, имеет существенные отличия от условий развитого рынка, и в чистом виде теории управления экономикой и денежным предложением развитого рыночного хозяйства для нашей реальности не могут быть применены. С другой стороны, устарели и стали неприемлемыми подходы, разработанные для условий централизованного планового хозяйства.

Отсутствие теоретических основ исследования закономерностей переходной экономики приводит к тому, что в Украине до сих пор не выработаны системные концепции и программы развития экономики и денежно-кредитной сферы, пригодные для эффективного решения практических проблем переходного периода и учитывающие украинские экономические реалии. Очевидно, что банковская система также нуждается в новых подходах к управлению в организационно-экономических условиях переходного периода.

Тем более не существует теоретических и методических разработок, которые были бы хорошо адаптированы к экономическим особенностям отдельных регионов Украины. Однако на уровне регионов ситуация еще сложнее, так как помимо вышеперечисленных моментов в управление экономическими процессами значительные коррективы вносят региональные структурно-отраслевые особенности, специфика межрегиональных финансовых взаимосвязей, а также некоторые различия в направленности и темпах экономических процессов по сравнению с общеукраинскими тенденциями.

По этим причинам назрела реальная необходимость взяться за разработку собственных методических подходов к оценке развития региональной экономики переходного периода и эффективности воздействия на нее монетарных факторов и банковской деятельности, ориентированных на создание инструментов практического управления банковским сектором в регионе в условиях переходной экономики.

Источники и литература:

1. Про банки та банківську діяльність : Закон України №2121-III від 07.12.00 р.
2. Про Національний банк України : Закон України №679-XIV від 20.05.99 р
3. Бакун О. Проблеми та перспективи розвитку банківської системи України / О. Бакун // Вісник НБУ. – 2005. – № 1. – С. 45.
4. Васильев Н. А. Проблемы кредитов в условиях рыночной экономики и формирование кредитных ставок по кредитам / Н. А. Васильев // Весник НБУ. – 2000. – № 2. – С. 10.
5. Лобанова А. Л. Ресурсна політика комерційних банків України / А. Л. Лобанова // Фінанси України. – 2005. – № 1. – С. 88-95.

Ислямов Э.З.

УДК 336.7:332.15

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Введение. Актуальность выбранной темы статьи проявляется в том, что хозяйствование представляет решение вопроса: какие средства направлять на удовлетворение определенных потребностей при имеющихся ограниченных ресурсах. Наличие постоянного противоречия между безграничными потребностями и ограниченными ресурсами ставит перед хозяйствующими субъектами основные взаимосвязанные проблемы: что производить, как и для кого?

Одним из важнейших условий успешной управления предприятием является оценка его финансово-хозяйственной деятельности, которая характеризуется совокупностью показателей, отражающих процесс формирования и использования финансовых средств. Основным инструментом для оценки финансового состояния предприятия является финансовый анализ, который характеризует итоги финансово-хозяйственной деятельности. Именно конечные результаты интересуют собственников предприятия, его деловых партнеров, налоговые органы. Эффективный анализ хозяйственной деятельности является важным элементом в системе управления предприятием, средством выявления внутрихозяйственных резервов, основой разработки научно-обоснованных планов и управленческих решений.

Если весь процесс хозяйствования заранее продуман и осмыслен, руководителям предприятия будут четко определены ориентиры рынка, установлены необходимые финансовые, материальные и трудовые ресурсы, объемы деятельности, доходы, расходы и приносимая прибыль, тогда и будет обеспечен успех и достигнуты будущие (стратегические) цели развития. Роль хозяйственной деятельности как средства управления производством на современном этапе возрастает. Обусловлено это необходимостью неуклонного повышения эффективности производства, в связи с ростом дефицита и стоимости сырья, созданием новых форм хозяйствования. В этих условиях руководитель предприятия не может рассчитывать только на интуицию и примерные расчеты. Недооценка роли финансово-хозяйственной деятельности, ошибки в планах и управленческих действиях в современных условиях приносят ощутимые потери. Успех любого предприятия во многом зависит от грамотного управления его финансами. Финансовые отношения охватывают процесс создания предприятия, получения и распределения доходов, накоплений, процесс формирования соответствующих фондов денежных средств, взаимоотношений с различными звеньями финансово-кредитной системы, процесс формирования и использования фонда оплаты труда, расчетов с поставщиками и подрядчиками. Финансы предприятий, функционируя в сфере материального

производства, проходят все воспроизводственные процессы: производство, распределение, обмен и потребление. В первую очередь, финансовое положение предприятия определяется тем, обеспечено ли оно денежными ресурсами, необходимыми для осуществления нормальной хозяйственной деятельности и своевременного проведения денежных расчетов.

Прибыль характеризует конечный финансовый результат производственной и хозяйственной деятельности предприятия, синтезируя в себе все наиболее важные стороны деятельности предприятия. Поэтому любое предприятие должно постоянно стремиться к увеличению прибыли и осуществлять меры по снижению затрат.

Содержание статьи. Рыночный механизм является важным условием обеспечения саморегулирования хозяйствующих субъектов и настройки экономики в целом на рациональный, эффективный режим хозяйствования. В условиях рыночной экономики конечные результаты выявляются в процессе коммерческой деятельности. Рыночный механизм как система саморегулирования охватывает не только хозяйственную деятельность, но и действует в процессе создания предприятий. Особое значение в данном случае имеет закрепленный в законодательных актах принцип свободы выбора и осуществления разных видов и форм экономической деятельности.

Механизм хозяйствования на уровне предприятия представляет собой совокупность форм, методов управления экономическими процессами, при которых оказывается воздействие на его хозяйственную деятельность, достижение стратегических и текущих целей. Он включает такие важные элементы, как организационно-правовые формы предприятий, экономические методы воздействия на хозяйственную деятельность (доходы, расходы, прибыль, ценообразование, оплата труда, налогообложение и т.п.), планирование деятельности предприятия. Воздействие указанных элементов механизма хозяйствования предприятия в условиях рыночной системы носит специфический характер. Отдельные элементы стали впервые использоваться в нашей стране (конкуренция, соотношение спроса и предложения, многообразие форм собственности и организационно-правовых форм предприятий), другие коренным образом изменились как по своей сущности, так и по методу воздействия на хозяйственную деятельность предприятия [1, с.121].

Значительные изменения произошли и в порядке определения цен. Предприятия стали работать в условиях свободного ценообразования, которое складывается под влиянием спроса, предложения и конкуренции. Цены в рыночной экономике выполняют важную роль в деле регулирования взаимоотношений предприятий, оказывают заметное влияние на их поведение [1, с.124].

Организационно-правовые формы хозяйственной деятельности представляют вид и способ структурного построения предприятия (фирмы, компании и т.п.) и зависят от формы собственности, объема и ассортимента выпускаемой продукции, формирования его капитала, по методу ведения конкурентной борьбы [1, с.125].

Особенностью рыночной экономики является повышение роли в управлении отношений не по «вертикали», а по «горизонтали». То есть воздействие на объект управления оказывается не только и не столько со стороны вышестоящего органа управления, сколько со стороны потребителей и других субъектов, с которыми взаимодействует данное предприятие. Ослабление централизованного воздействия «по вертикали» позволило доставить предприятиям больше прав и возможностей выработать управленческие решения самостоятельно.

Под хозяйственной деятельностью понимается деятельность субъектов хозяйствования в сфере общественного производства, направленная на изготовление и реализацию продукции, выполнение работ или предоставление услуг. Хозяйственная деятельность, которая осуществляется для достижения экономических и социальных результатов с целью получения прибыли, является предпринимательством, а субъекты предпринимательства – предпринимателями. Хозяйственная деятельность может осуществляться и без цели получения прибыли – это некоммерческая хозяйственная деятельность, направленная на достижение экономических, социальных и других результатов [2, с 37].

Участниками отношений в сфере хозяйствования выступают субъекты хозяйствования, потребители, органы государственной власти и органы местного самоуправления, наделенные хозяйственной компетенцией, а также граждане, общественные и другие организации.

Переход к рыночной экономике предполагает наличие множества субъектов хозяйствования с различными формами собственности: государственной, коммунальной, кооперативной, арендной, акционерной, частной, смешанной. Функционирование каждого хозяйствующего субъекта с той или иной формой собственности предусматривает и свои особенности в организации финансов. Они проявляются в формировании уставного фонда (капитала), распределении прибыли, формировании и использовании фондов денежных средств, взаимоотношениях с бюджетом.

Основным звеном экономики в рыночных условиях хозяйствования являются предприятия, которые выступают в роли хозяйствующих субъектов. Они обладают правами юридического лица, осуществляют производственную, научно-исследовательскую и коммерческую деятельность с целью получения прибыли (доходов).

Предприятия самостоятельно выбирают формы хозяйствования и виды деятельности, анализируют и планируют ход своей работы, развивают предпринимательство, устанавливают стратегические и другие цели социально-экономического развития, выбирают формы, порядок и определяют условия оплаты труда, используют чистую прибыль и решают многие другие вопросы организационно-хозяйственной деятельности и управления предприятием.

Состав финансовых ресурсов, их объемы зависят от вида и размера предприятия, рода его деятельности, объема производства. При этом объем финансовых ресурсов тесно связан с объемом производства, эффективной работой предприятия. Чем больше объем производства и выше эффективность работы предприятия, тем больше величина собственных финансовых ресурсов, и наоборот. Наличие в достаточном объеме финансовых ресурсов, их эффективное использование, предопределяют хорошее финансовое положение предприятия: платежеспособность, финансовую устойчивость, ликвидность. В этой связи важнейшей задачей предприятий является изыскание резервов увеличения собственных финансовых ресурсов и наиболее эффективное их использование в целях повышения эффективности работы предприятия в целом.

Наибольший эффект он дает на базе хозяйственного расчета, при котором расходы предприятий прямо зависят от их доходов, а финансовое положение - от результатов деятельности. Этим самым финансовый контроль способствует укреплению хозрасчета, выявлению неиспользованных резервов и повышению доходности и эффективности работы предприятий.

Вывод. Результаты в любой сфере бизнеса зависят от наличия и эффективности использования финансовых ресурсов, которые приравниваются к «кровеносной системе» обеспечивающей жизнедеятельность предприятия.

В осуществлении производственно-финансовой деятельности хозяйствующих субъектов участвует множество взаимосвязанных организационных, трудовых, материальных и финансовых факторов. Цель каждого хозяйствующего субъекта – как можно более эффективное использование этих факторов. Эффективность выражается в финансовых результатах деятельности – итоге производственной деятельности хозяйствующих субъектов, выраженный в стоимостной (денежной) форме.

Источники и литература:

4. Гребельный В. И. Финансы предприятий : учеб. пособие / В. И. Гребельный. – 2-е изд., измен. и доп. – К. : Европ. ун-та, 2006. – 232 с.
5. Понович П. Я. Экономический анализ деятельности субъектов хозяйствования / П. Я. Понович. – Тернополь : Экономическая мысль, 2010. – 285 с.
6. Ефимова О. В. Финансовый анализ / О. В. Ефимова. – М. : Бухгалтерский учет, 2009. – 180 с.

Карабаш Э.У.

УДК 331.556.2

РЫНОК ТРУДА В КРЫМУ: АНАЛИЗ ПРИЧИН МИГРАЦИИ КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ

Постановка проблемы. Современная экономическая ситуация в Крыму, как и в Украине в целом, характеризуется неравномерностью становления рыночных отношений в различных отраслях хозяйства, несовершенством законодательной базы для полноценного развития рыночного хозяйственного механизма. В последнее время четко прослеживается отрицательная тенденция социально-экономического развития АР Крым, снижение социальной эффективности, углубление диспропорций между территориями полуострова. Это привело к отчуждению значительной части экономически активного населения от участия в создании эффективной экономической системы, что прямо и негативно отразилось на формировании и использовании трудовых ресурсов. Вопросы формирования и использования трудовых ресурсов в Крыму имеют ряд специфических особенностей, определяемых географическим положением, возвращением депортированных народов и т.д. Учитывая данный фактор, развитие социальной сферы, в том числе рынка труда Крыма, имеет ряд проблем. Ключевой проблемой является чрезмерная экономическая и социальная дифференциация уровня жизни, обусловленная устоявшейся экономической специализацией районов и разделением их на развитые (рекреационные и промышленные), аграрные и депрессивные (не имеющие четко определенной специализации). Следствием данной дифференциации является миграция трудовых ресурсов, причем имеет место неравноценный обмен кадрами: уезжают высококвалифицированные специалисты, а приезжают, как правило, на сезонную работу простые рабочие.

Анализ публикаций. Непосредственно исследованиями проблем рынка труда, демографии и занятости населения Крыма заняты ученые: Кухар В.В., Романюк Е.В., Зиятдинова Н.Р., Чикуркова А.Д., Воронин Н.В. В частности, в работе Романюка Е.В. рассмотрено современное состояние занятости в АРК, выявлены проблемы трудоустройства слаботзащищенных категорий граждан и предложены способы их решения. [2] В работе Чикурковой А.Д. проанализированы региональные рынки труда и занятость населения, рассмотрен современный механизм регулирования рынка труда, а также рекомендованы мероприятия по улучшению сложившейся нестабильной ситуации в сфере занятости. [1] Однако, несмотря на имеющийся интерес ученых и специалистов к различным аспектам рынка труда, разработка некоторых актуальных на современном этапе вопросов осуществляется недостаточно. В работах не представлена объективная оценка посткризисного состояния рынка труда в Крыму для детального анализа причин массовой миграции интеллектуальных кадров.

Цель статьи состоит в том, чтобы на основе всестороннего изучения после кризисного рынка труда АР Крым оценить реальное его состояние в региональной структуре, определить основные причины массовой миграции квалифицированных специалистов Крыма.