

- изд.]– СПб.: Питер, 2002.– 857 с.;
13. Радченко Ю. Н. Маркетинг и планирование конкурентоспособности в системе внутривыпускного управления // Экономика : проблемы теории та практики : Зб. наук. пр./Дніпропетр. нац. ун–т ; [Голов. ред. А. А. Покотілов] Вип. 150 , 2002.– 199 с.;
 14. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность организации в условиях кризиса: экономика, маркетинг, менеджмент / Р.А.Фатхутдинов.– М. :Маркетинг, 2002.– 886 с.;
 15. Шинкаренко В.Г. Управление конкурентоспособностью предприятия/В.Г. Шинкаренко, А.С. Бондаренко; Харьк. нац. автомоб.–дорож. ун–т.– Х. : ХНАДУ, 2003.–185 с.;
 16. Хулей Г.Маркетинговая стратегия и конкурентное позиционирование: Пер. с англ./Г. Хулей, Дж. Сондерс, Н. Пирси.– Днепропетровск :Баланс Бизнес Букс, 2005.– 774
 17. 17 Круглов М.И. Стратегическое управление компанией. – М.: Русская деловая литература, 1998. – 768 с.
 18. Рыночная экономика: Учебник: В 3–х т. Т. 2. Кн. 1. Основы бизнеса. – М.: Соминтэк. –1992.– 164 с.
 19. Підтримка конкурентоспроможного потенціалу підприємства / А. Е. Воронкова, В. П. Пономарьов, Г. І. Дібініс. – К.: Техніка, 2000. – 152 с.
 20. Круглов М.И. Стратегическое управление компанией. – М.: Русская деловая литература, 1998. – 768 с.

Землячева О.А.

СУЩНОСТЬ И ВИДЫ ОПЕРАЦИЙ ПЕРЕСТРАХОВАНИЯ

Потребность в перестраховании возрастает с развитием научно-технического прогресса, экономики и внешней торговли, появлением крупных рисков.

Если страховая компания будет удерживать на своей ответственности только крупные риски, то возможна ситуация, когда созданные страховые резервы не будут отвечать степени риска и в случае наступления страхового события компания не сможет выполнить своих финансовых обязательств. Страховой компании угрожают также кумулятивные убытки от мелких массовых рисков, сконцентрированных на небольшой территории (например, когда речь идет о страховании зданий в сельской местности). В таких случаях целесообразно прибегать к перестрахованию. Данный вид операций особенно динамично развивается в настоящее время, и его изучение является достаточно актуальным.

Понятие и особенности операций перестрахования рассматривали в своих работах украинские и зарубежные ученые. Так, В.В.Шахов подробно рассматривает понятие, виды и формы перестрахования [3, с.184–209]. Ю.А.Сплетухов, Е.Ф.Дюжиков характеризуют взаимоотношения сторон по договорам перестрахования [1, с.263–273]. С.С.Осадец описывает теорию и практику перестрахования в Украине [2, с.428–451].

Данное исследование ставит перед собой цель определить понятие перестрахования и охарактеризовать роль операций по перестрахованию в системе экономических процессов.

В литературных источниках нет единого мнения о появлении перестрахования.

По одним сведениям, первое перестрахование было проведено в 1370 году: перестраховывалась часть рейса от Коделес в Брюгге (Бельгия). Другие источники датируют первые договоры перестрахования концом XVI века, когда страховщики–купцы разделяли между собой риски в определенных долях.

С ростом объема перестраховочных операций и усложнением их характера, возникли специализированные компании. Первой профессиональной перестраховочной компанией была «Колония Рейншуранс» (1846 год, Германия). В 1863 году было создано Швейцарское перестраховочное общество «Свис Ре», в 1895 году – «Российское общество перестрахования». В 1910 – 1915 годах в Украине земские страховые компании перестраховывали риски от огня [2, с.428].

Классическое определение перестрахования было дано в законодательстве Великобритании в начале XIX века: перестрахование является новым страхованием уже застрахованного риска. А назначение перестрахования заключается в том, чтобы оградить андеррайтера от ранее принятых рисков.

В украинской практике используется такое определение: перестрахование – это страхование одним страховщиком (цедентом, перестрахователем) на определенных договором условиях риска выполнения всех или части своих обязанностей перед страхователем у другого страховщика (перестраховщика). То есть в договоре перестрахования принимают участие: страховая компания, которая передает риск; страховая компания, которая принимает риск на свою ответственность; посредник (не обязательно). Процесс, связанный с передачей риска, называют цессией. Страховщика, который передает риск, называют цедентом. Страховщика (перестраховщика), который риск принимает, – цессионарием.

Страховщик, который заключил с перестраховщиком договор о перестраховании, все же остается ответственным перед страхователем в полном объеме согласно договору страхования.

При наступлении страхового случая перестраховщик несет ответственность только согласно принятым на себя обязательствам по перестрахованию.

Риск, принятый перестраховщиком от перестрахователя, может быть опять передан в определенной доле другому перестраховщику. Этот процесс называют ретроцессией. Сторону, которая передает риск, называют ретроцедентом, а сторону, которая принимает на себя такой риск, – ретроцессионарием.

В результате перестрахования (цессии и ретроцессии) происходит распределение рисков, ответствен-

ность разделяется между многими страховщиками, как на внутреннем, так и на внешнем рынке, что дает возможность устойчивого функционирования рынка страховых услуг.

Как в страховых, так и в перестраховочных операциях иногда нужны посредники. По большей части к услугам брокеров обращаются, перестраховывая редкие, дорогие риски; при необходимости размещения их на специализированных рынках. Брокер готовит всю нужную информацию для предложения и размещает ее оптимальным способом. После размещения предложения брокер готовит перестраховочный договор, после его подписания обеспечивает необходимый документооборот. Брокер получает комиссию, размер которой варьируется, как правило, от 10 до 15% нетто – премии.

Можно выделить следующие функции брокера: представление клиента; консультирование; ведение переговоров; распределение рисков.

В случае покупки у перестраховщика защиты страховщик передает ему часть риска, а также и часть премии. За организацию приема риска на страхование страховщик имеет право на получение комиссионного вознаграждения, или комиссии, из премии. Она представляет собой согласованную часть понесенных цедентом расходов по заключению договоров страхования.

Существуют такие виды комиссий:

- Оригинальная комиссия – отчисление из премии в интересах цедента. Выплачивается в перестраховочной цессии.
- Перестраховочная комиссия – отчисление из премии в интересах ретроцедента. Используется при ретроцессии.
- Брокерская комиссия – отчисление из премии в интересах брокера. Служит для покрытия расходов, связанных с размещением перестраховочного договора, и включает прибыль.

Страховщик (цедент) имеет также право на тантьему – комиссию из прибыли, получаемую перестраховщиком по результатам прохождения договора перестрахования. Тантьема выплачивается ежегодно из суммы чистой прибыли, которую получает перестраховочная компания. Таким образом, перестраховщик поощряет перестрахователя за предоставленное участие в договоре перестрахования, добросовестность и осмотрительное ведение дел.

Значительное место в перестраховании занимают перестраховочные пулы. Различают два типа пулов: пул страхования и пул перестрахования. Пул страхования проводит продажу полисов, по которым все его участники принимают на себя ранее согласованную долю ответственности. Пул перестрахования предусматривает, что страховщики продают полисы самостоятельно, удерживают согласованную долю, а остальные передают в пул на основе квоты или эксцедента. Перестраховочный пул действует как посредник, распределяя переданные в перестрахование риски между своими членами. Особое значение пулы приобретают в странах, где происходит становление рынка страхования и перестрахования.

Таким образом, перестрахование содействует повышению уровня рентабельности и финансовой устойчивости страховщиков, повышению емкости национального страхового рынка и его интеграции в мировой.

Но в то же время перестрахование рисков за пределами страны предопределяет отток валюты в виде перестраховочных премий за границу Украины, а также сложность осуществления действенного контроля за деятельностью перестраховщиков-нерезидентов со стороны соответствующих государственных органов Украины. Это, в свою очередь, требует от законодательства применения особых требований к перестрахованию рисков у нерезидентов.

В процессе длительного развития перестраховочных отношений сформировались определенные типы перестраховочных договоров, которые применяются на национальном и международном уровне.

По форме взаимно принятых обязательств цедента и перестраховщика договоры перестрахования подразделяются на договоры: факультативного перестрахования; облигаторного перестрахования; факультативно-облигаторного перестрахования. Сам процесс перестрахования по указанным договорам называется факультативным, облигаторным и факультативно-облигаторным [1, с.198].

Исторически наиболее ранней формой договоров, получивших дальнейшее развитие, были договоры факультативного перестрахования. Данный договор представляет собой индивидуальную сделку, касающуюся в принципе одного риска. Договор факультативного перестрахования предоставляет полную свободу участвующим в нем сторонам: цеденту – в решении вопроса, сколько следует оставить на собственном риске (собственное удержание), перестраховщику – в решении вопросов принятия риска в том или ином объеме. С учетом предоставленной свободы принятия решений при заключении каждого договора перестрахования перестраховочные платежи взимаются индивидуально, независимо от суммы страховых платежей, полученных цедентом.

Обычно размер платежей за предоставленные гарантии в порядке факультативного перестрахования определяется с учетом ситуации, складывающейся на перестраховочном рынке. Например, если предоставленный в перестрахование риск оценивается выше средней степени риска или спрос на данный тип риска на перестраховочном рынке является незначительным, то предложенный перестраховщиком уровень перестраховочных платежей может быть выше, чем уровень первичных страховых платежей, полученных цедентом при заключении первоначального договора страхования. Напротив, уровень перестраховочных платежей может быть ниже уровня первичных страховых платежей, если предлагаемый риск относится к группе рисков, охотно принимаемых на перестраховочном рынке, т.е. пользующихся большим спросом. Принципы определения перестраховочных платежей часто совершенно иные, чем принципы, используемые при исчислении первоначальных страховых платежей.

Отличительная черта факультативного перестрахования состоит в том, что как цеденту, так и перестраховщику предоставлена возможность индивидуальной оценки риска и в зависимости от этого принятия оп-

ределенного решения: цеденту – о передаче риска, перестраховщику – о принятии риска. Отрицательная сторона факультативного перестрахования заключается в том, что цедент должен передать часть риска до начала ответственности за этот риск. Перестраховщик обычно располагает небольшим промежутком времени для подробного анализа получаемого в перестрахование риска.

В настоящее время договоры факультативного перестрахования играют, как правило, вспомогательную роль и используются обычно в отношении рисков, величина которых превышает собственное участие цедента вместе с перестраховочным избытком в соответствии с договором облигаторного перестрахования.

Договор облигаторного перестрахования обязывает цедента к передаче определенных долей во всех рисках, принятых на страхование. Передача этих долей рисков перестраховщику происходит только в том случае, если их страховая сумма превышает определенное заранее собственное участие страховщика. С другой стороны, договор облигаторного перестрахования накладывает обязательство на перестраховщика принять предложенные ему в перестрахование доли этих рисков.

Перестраховочные платежи по договору облигаторного перестрахования всегда определяются в проценте от суммы страховых платежей, полученных страховщиком при заключении первичного договора страхования.

Договор облигаторного страхования наиболее выгоден для цедента, поскольку все заранее определенные риски автоматически получают покрытие у перестраховщика. В отличие от факультативного перестрахования, где предметом договора является каждый отдельный риск с учетом условий, определяемых в индивидуальном порядке, облигаторное перестрахование охватывает весь или значительную часть страхового портфеля страховщика. Обслуживание договора облигаторного страхования дешевле для обеих сторон по сравнению с договором факультативного перестрахования. В этой связи в практике международного перестраховочного рынка наиболее часто встречается форма договора облигаторного перестрахования.

На практике также встречается смешанная (переходная) форма договора перестрахования – факультативно-облигаторная, называемая договором "открытого покрытия". Она дает цеденту свободу принятия решений, относительно каких рисков, и в каком размере следует их передать перестраховщику. В свою очередь перестраховщик обязан принять цедированные доли рисков на заранее оговоренных условиях.

Перестраховочные платежи по договорам открытого покрытия определяются на индивидуальной основе по соглашению сторон или пропорционально страховым платежам, полученным при заключении первичного договора страхования.

Договор открытого покрытия может быть невыгодным и небезопасным для перестраховщика, поскольку цедент, произведя анализ рисков в страховом портфеле, передаст в перестрахование только самые небезопасные риски. Поэтому договоры открытого покрытия заключаются перестраховщиками только с такими цедентами, которые пользуются полным доверием, на основании многолетней практики их взаимного сотрудничества.

В зависимости от роли, которую играют цедент и перестраховщик в заключенном между ними договоре, перестрахование подразделяется на активное и пассивное. Активное перестрахование заключается в передаче риска, пассивное перестрахование – в приеме риска.

В практике страхового дела принято обозначать страховое общество, передающее риск в перестрахование, как ведущее активное перестрахование, а принимающее риск – как страховое общество, ведущее пассивное перестрахование. Передача риска есть передача ответственности, прием риска – принятие ответственности.

На практике часто активное и пассивное перестрахование проводятся одним и тем же страховым обществом одновременно. В результате страховое общество может выступать одновременно в трех функциях: прямого страховщика, перестраховщика и цедента.

Переданный перестраховочный интерес носит название алимента, а полученный перестраховочный интерес – контралимента. Принцип взаимного обмена интересами в перестраховочных отношениях означает, что алимент, переданный данным перестраховщиком другим контрагентам, должен быть приблизительно равен полученному контралименту.

Пропорциональное перестрахование – исторически наиболее древняя и по существу до конца XIX в. единственная всеобщая форма перераспределения риска. С этой точки зрения пропорциональное перестрахование носит еще название традиционного перестрахования. Договор пропорционального перестрахования предусматривает, что доля перестраховщика в каждом переданном ему для покрытия риске определяется по заранее оговоренному соотношению собственного участия цедента. Участие перестраховщика в платежах и возмещении ущерба происходит по такому же соотношению, что и его участие в покрытии риска. В обобщенной форме пропорциональное перестрахование действует по принципу "перестраховщик разделяет риск цедента". Этот принцип не используется в договорах непропорционального страхования.

В практике страховой работы сформировались следующие формы договоров пропорционального перестрахования: квотный, эксцедентный; квотно-эксцедентный, или смешанный [2, с.440].

В договоре квотного перестрахования цедент обязуется передать перестраховщику долю во всех рисках данного вида, а перестраховщик обязуется принять эти доли. Обычно доля участия в перестраховании выражается в проценте от страховой суммы. Иногда участие перестраховщика может быть оговорено конкретной суммой (квотой). Кроме того, в договорах этого типа по желанию перестраховщика устанавливаются для разных классов риска верхние границы (лимиты) ответственности перестраховщика.

Договоры квотного перестрахования просты в обслуживании и нетрудоемки прежде всего для цедента. Он передает перестраховщику пропорциональную часть полученных за данный промежуток времени стра-

ховых платежей, оставляя на своем счете комиссионное вознаграждение за передачу риска, которое было заранее оговорено при заключении договора перестрахования.

Следует отметить, что комиссионное вознаграждение цедента по договорам квотного перестрахования обычно выше предусмотренного по другим видам договоров перестрахования. Это связано с тем, что договоры квотного перестрахования обеспечивают перестраховщику высокий уровень поступления страховых платежей и выровненный перестраховочный алимент.

Аналогичным образом происходит и регулирование убытков. В соответствии с полученной долей участия в рисках перестраховщик передает цеденту пропорциональную часть возмещения, выплаченного за него получателем. Обычно перестраховщик участвует в расходах цедента по расчетам, связанным с урегулированием убытков.

Несмотря на определенные преимущества, квотное перестрахование не выполняет полностью тех целей, которые хотел бы достигнуть страховщик, приступая к перестрахованию своего портфеля. Оно действительно уменьшает риск цедента по всем договорам, переданным в перестрахование, однако не влечет за собой достаточного выравнивания оставшейся части страхового портфеля, которая связана с собственным участием цедента в покрытии рисков.

Договор эксцедентного перестрахования имеет ряд отличий от договора квотного перестрахования. Эксцедентное перестрахование может привести к полному выравниванию той части рисков страхового портфеля, которая осталась в качестве собственного участия цедента в покрытии риска. Приступая к заключению договора эксцедентного перестрахования, стороны определяют размер максимального собственного участия страховщика в покрытии определенных групп риска. Для этого прибегают к анализу статистических данных и проведению актуарных расчетов. Максимум собственного участия страховщика называется эксцедентом.

Превышение страховых сумм за установленный уровень (линию) собственного участия страховщика в покрытии риска передается в перестрахование одному или нескольким перестраховщикам.

Договор эксцедентного перестрахования определяет максимальный уровень в каждой группе рисков, который перестраховщик обязан принять в покрытие. Максимум участия перестраховщика в покрытии риска называется кратностью собственного участия цедента. Если, например, максимум участия перестраховщика равен 9 долям собственного участия цедента, то, выражаясь языком страховой терминологии, договор перестрахования предусматривает покрытие 9 долей (линий).

При заключении договора эксцедентного перестрахования исключаются любые риски, страховая сумма которых меньше или равна установленному для данного портфеля количеству долей собственного участия страховщика. И наоборот, риски, страховая сумма которых превышает собственное участие страховщика, считаются перестрахованными. Процент перестрахования будет тем больше, чем выше страховая сумма для данного риска.

Процент перестрахования составляет основу для взаиморасчетов между цедентом и перестраховщиком, как по перестраховочным платежам, так и по выплате страхового возмещения.

Обслуживание договоров эксцедентного перестрахования требует значительных трудовых затрат со стороны цедента. Это связано с необходимостью индивидуального изучения каждого страхового договора, доля рисков которого передается в перестрахование. Трудозатраты заключаются в выделении групп объектов страхования, которые в результате одного и того же стихийного бедствия могут быть частично повреждены или полностью уничтожены. Одновременно делается оценка максимально возможного ущерба по каждому риску. Несмотря на эти технические трудности, договоры эксцедентного перестрахования применяются на практике значительно чаще, чем договоры квотного перестрахования, так как являются более выгодными для цедента. Эти преимущества обеспечивают максимальное выравнивание рисков страхового портфеля, оставляемого на собственном удержании цедента. Кроме того, в рамках договора эксцедентного перестрахования меньшая сумма страховых платежей передается перестраховщику. В конечном итоге при данной сделке цедент удерживает всю совокупность мелких страховых рисков на собственном участии.

Договор смешанного перестрахования – квотно-эксцедентный – применяется на практике относительно редко. Он представляет собой сочетание двух перечисленных выше видов перестраховочных договоров. Оговоренный портфель данного вида страхования перестраховывается квотным, а превышение сумм страхования рисков сверх установленной квоты (нормы) в свою очередь подлежит перестрахованию на принципах эксцедентного договора.

Таким образом, перестрахование представляет собой особую, динамично развивающуюся область страхования, которая представляет следующие преимущества участникам страховых отношений:

- 1) позволяет страховщикам ограничить свою ответственность по каждому риску до размера, пропорционального имеющимся в их распоряжении фондам, что повышает финансовую устойчивость компаний;
- 2) перестрахование ведет к расширению границ страхового рынка, улучшает взаимодействие национальных страховых рынков;
- 3) престиж страховой компании растет, так как, используя возможности перестрахования, она может больше заключать договоров страхования;
- 4) достижение стабильности деятельности участников рынка, так как уменьшается размах колебаний размеров убытков;
- 5) стимулирует выход в новые сферы бизнеса для страховщиков, так как представляет им дополнительные гарантии;
- 6) обмен контрактами о перестраховании между страховщиками обеспечивает сбор дополнительных страховых премий по договорам, которые иначе не были бы заключены;

- 7)защита от катастрофических последствий, так как перестрахование компенсирует отрицательные результаты совокупного убытка;
- 8)обеспечивает диверсификацию риска;
- 9)дает дополнительные гарантии страхователю: риск того, что страховщик будет не в состоянии осуществить выплату, уменьшается, поскольку возмещение убытка гарантируется многими компаниями;
- 10)экономическая выгода существует и для страхователя, так как без перестрахования стоимость страхового полиса была бы выше.

Источники и литература

1. Сплетухов Ю.А., Дюжиков Е.Ф. Страхование: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2002. – 312 с. – (Серия «Высшее образование»).
2. Страхування: Підручник / Кер. авт. колективу і наук. ред. С.С.Осадець. – Вид. 2-ге, перероб. і доп. – К.: КНЕУ, 2002. – 599 с.
3. Шахов В.В. Страхование: Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ, 2001. – 311 с.

Іртищева І.О.

ОСОБЛИВОСТІ І ПРОБЛЕМИ РОЗВИТКУ СІЛЬСЬКОГО ГОСПОДАРСТВА У СВІТІ

I Вступ. Сільське господарство – одна з головних галузей матеріального виробництва, що має важливе значення для постачання продовольства населення та сировини для промисловості. У світі спостерігається бесперервний приріст сільськогосподарського виробництва, але це відноситься перш за все до економічно розвинених країн. В державах, що розвиваються, сільське господарство не в змозі прогнати власне населення. Це пояснюється тим, що через низку соціально-політичних факторів науково-технічна революція поки ще слабо вплинула на сільське господарство економічно малорозвинутих країн. Питання особливостей сільськогосподарства у країнах світового співтовариства розглядалось у багатьох публікаціях вітчизняних вчених, а саме в працях П.Т.Саблука [1,5], О.М.Шпичака [6], С.П.Азізова [4], В.Г.Андрійчука [2], І.Ю.Сіваченка [3]. Однак це питання є вельмиактуальним.

II Постановка завдання. Завданням статті є вивчення сучасного стану світового сільськогосподарства та визначення напрямів щодо ефективного його функціонування.

III Результати. Основу сільськогосподарського виробництва творять земельні ресурси. Сільськогосподарські угіддя займають на земній кулі приблизно 1/3 суші, або 4,5 млрд. га. В Європі оброблювані землі мають найбільшу питому вагу, що пояснюється історично тривалим землеробським освоєнням даної території, щільністю населення та сприятливими природними умовами.

Зернові культури займають більшу частину посівних площ земної кулі. Найбільше поширені з зернових продовольчих культур пшениця та рис, а з кормових – кукурудза, жито та овес. Пшениця – найбільш розповсюджена та найважливіша продовольча культура, районована від південних областей Австралії та Південної Америки до Північного Полярного кола. Таке поширення пшениці дозволяє збирати врожай практично цілий рік: у січні – в Австралії, у липні-серпні – у країнах Європи тощо. На світовий ринок щороку надходить біля 200 млн.т. зерна, у тому числі 90–100 млн.т. пшениці. Експорт пшениці виявився сконцентрованим в руках порівняно невеликої групи країн – США, Канади, Франції, Австралії, Аргентини. При цьому частка США складає біля 50 % світового експорту пшениці.

Великими імпортерами зерна (більше 50 % світового імпорту) є країни, що розвиваються. Вони ввозять головним чином продовольче зерно. Наприклад, Єгипет завозить щороку біля 10 млн.т. зерна, Бразилія – 5 млн.т. Але найбільшими імпортерами зерна є Японія (біля 30 млн.т. щороку) та Росія (27–35 млн.т.). До імпортерів належать також Великобританія, Німеччина, Нідерланди, Швейцарія, Китай.

Рис культивують перш за все у країнах Південної, Східної та Південно-Східної Азії. На ці регіони припадає близько 90 % світового збору рису. Посіви рису є також у Центральній Азії, південних районах Європи, на півдні Північної Америки та у окремих регіонах Південної Америки. Найбільшими виробниками рису є Китай, В'єтнам, Корея, Індія, Індонезія, Бангладеш, Таїланд, Бірма, Філіппіни, Бразилія, Мексика, Мадагаскар, Японія, США, Італія, Іспанія.

Кукурудза у більшості країн є кормовою культурою. Але в окремих країнах вона вживається як продовольче зерно. Майже половина кукурудзи, що виробляється у світі, припадає на США. Великими виробниками кукурудзи також є Китай, Франція, ПАР, Бразилія, Мексика, Аргентина, Україна, Росія, Румунія. Основні експортери кукурудзи: США, Аргентина, Франція, Таїланд, ПАР. Головними імпортерами цього зерна є країни Європи та Японія.

До технічних культур відносяться цукроносні, олійні, волокнисті культури та каучуконоси. До цукроносних культур відносяться цукрова тростина та цукровий буряк. Більше половини цукру виробляється з цукрової тростини – тропічної трав'янистої однорічної культури. Цукрову тростину переробляють поблизу плантацій, бо її перевезення та тривале зберігання пов'язане з великими труднощами. Отриманий у результаті переробки цукор-сирець транспортується на будь-яку відстань на цукрорафінадні заводи. Цукрову тростину вирощують у США, Мексиці, Бразилії, Австралії, на Кубі, Філіппінах, у Пакистані, Аргентині, ПАР, Перу, В'єтнамі, Китаї. Головні експортери тростинного цукру-сирцю: Куба, Бразилія, Мексика, Ямайка, Пуерто-Рико, Філіппіни, Маврикій, Австралія. Основними імпортерами є країни Європи, Японія, Канада.