

РИКОШЕТ НЕЗНАНИЯ ИЛИ ТЕРАПИЯ ПО «ШАБЛОНУ»

Психиатрия, наверное, как и другие медицинские науки, сегодня проходит этап, неведомый ей ранее. Этап товарно-денежных отношений, вероятно, вообще не самый лучший для любой науки. Реалии сегодняшнего дня доказывают, что иначе пока нельзя, просто не получается. Образование требует затрат, а следовательно, логичная цель – возврат затраченных средств. Уровень образования студенчества в целом стал ниже, чем во времена «застоя», зато компенсация знаний произошла за счет бытовой смекалки и так называемого умения «купи-продай», или в современной терминологии, – коммуникабельности.

В клинической практике мы зачастую наблюдаем «шаблонную» форму терапии заболеваний. Причем, старшее поколение мотивирует это тем, что метод «...старый, проверенный и хорошо себя зарекомендовавший, а вот молодежь, часто просто ленится читать что-то новое...». Информационный вакуум, в таком случае, прекрасно заполняют различные фармацевтические компании, которые, как грибы после дождя, обильно появляются на нашем лекарственном рынке. Например, проводится «научная» конференция, на которой ясно и просто разъясняется, что такой то препарат давно устарел, и что пора переходить к более новым лекарствам, лучшим по ряду характеристик, и называется тот медикамент, который и продаёт фирма, организовавшая конференцию. Далее проходит время, и другая фирма поступает аналогично. Можно сказать, что это больше похоже на базар, чем на научное собрание и в общем, выглядит как моральный регресс. Однако, не будь этих конференций врачи будут пользоваться тем, к чему привыкли десятки лет назад - а это тоже регресс.

Переходя к выводам, хочется напомнить заповедь: не суди и не судим будешь. Нельзя однозначно ответить на вопрос, хорошо или плохо то, что происходит сейчас в научном мире. Здесь, как в жизни, есть плохое и есть хорошее. Просто в таких процессах должен быть дифференцированный подход, умение мыслить и взвешивать, и тогда естественным, эволюционным путем останутся на рынке только те препараты, которые лучше по качеству действия и более привлекательны по цене. А терапия по шаблону – это похоже наше будущее. Например, возьмите американскую медицину. В США врач должен четко придерживаться алгоритма лечения, и если он отошел от инструкций, то его просто «засудят». У нас юридическое право тоже набирает свои обороты, появляются идеи заключения контрактов между пациентом и врачом, где четко прописаны только утвержденные схемы лечения, таким образом «шаблоны» останутся в медицинской практике, разве что с тенденцией к модернизации. Хотя, учитывая славянский менталитет, – возможны варианты ☺.

*К.В. Аймедов
к. мед. н., доцент кафедры психиатрии, наркологии
с курсом медицинской психологии ОГМУ*