

УПРОЩЕНИЕ ПРОЦЕДУР МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Как показывает мировой опыт, международная торговля, опосредуя движение товарных потоков, растет быстрее производства. На каждые 10% роста мирового промышленного производства приходится 16% увеличения объема мировой торговли [1]. Когда товар многократно пересекает границу, затраты, связанные с различными торговыми барьерами увеличиваются. Возникают промежуточные затраты, в частности, тарифы, затраты на транспортировку и прохождение таможенных процедур. «Товары, проходящие несколько раз по цепочке создания стоимости, несут в себе эти расходы на каждом пограничном переходе с потенциально возрастающим кумулятивным эффектом. Это значительно увеличивает стоимость товаров для потребителей, что влияет на спрос, а также на производство и инвестирование» [2].

Для Украины необходимость упрощения и гармонизации таможенных правил обусловлены усилением процессов интернационализации хозяйственной деятельности отечественных предприятий, развитием новых рынков сбыта, а также необходимостью развития экспортного, инновационного потенциала отечественных предприятий. Особенно это актуально в отношении малых и средних компаний-экспортеров, реализующих инновационную продукцию, для которых затраты по выходу на внешние рынки остаются несоизмеримо высокими.

Актуальность проблемы упрощения торговых процедур в Украине связана также с изменением методов и скорости перемещения товаров через границы, развитием новых форм взаимодействия между государствами в сфере трансфера товаров, услуг и технологий, необходимостью повышения безопасности такого трансфера.

Вопрос упрощения процедур торговли рассматривается как институциональный аспект организации таможенной деятельности в работах В.В. Суворова [3]. С.И. Денисенко [4, 5] рассматривает вопрос упрощения процедур торговли в юридическом аспекте. П.В. Пашко [6] связывает упрощение процедур торговли с повышением эффективности таможенного контроля. Вопрос государственной регуляторной политики в сфере малого и среднего бизнеса как движущей силы экономического развития детально изложен в работах В.И. Ляшенко [7, 8]. В работах Н.В. Осадчей [9] исследуются вопросы адаптации национального таможенного законодатель-

ства к требованиям ЕС. Взаимосвязи инноваций, производительности и экспортной деятельности посвящены работы зарубежных авторов: В. Cassiman, J.P. Damijan, J. Wagner и др. [10-13].

Целью исследования является выявление основных препятствий для упрощения таможенных процедур и ускорения трансграничного движения товаров и технологий в Украине, предложение основных направлений решения существующих проблем.

Как показывают исследования зарубежных экономистов, производительность компании и решение об экспорте продукции тесно связаны с ее инновационной деятельностью. Инновации могут играть более важную роль в принятии решения о начале экспорта и успешный экспорт продукции может стимулировать инновационный процесс. Таким образом, связь между экспортом и инновациями является взаимообусловленной [12].

Упрощение торговых процедур, как экспорта, так и импорта в равной степени влияет на конкурентоспособность внутри канала поставки, так как движение товара происходит в обоих направлениях [2].

Экономическая и таможенная политика большинства стран сегодня определяется не только необходимостью повышения мобильности факторов производства, но также необходимостью обеспечения безопасности граждан и государства.

Всемирная таможенная организация (ВТамО) провозгласила тему 2018 года: «Надежная бизнес-среда для экономического развития» и предлагает таможенным администрациям государств соответствующие инструменты, документы, инициативы и совместную работу по ряду направлений. По словам Генерального Секретаря ВТамО, понятие «надежная бизнес-среда» рассматривается в таких аспектах: «содействие», «безопасность», «справедливость», «устойчивость». «Такая среда поможет предприятиям, особенно микро, малым и средним, расширить поле деятельности и создать предпосылки для более активного участия в глобальной торговле. Это может быть достигнуто, например, через оптимизацию таможенных процедур, борьбу с коррупцией, упрощение трансграничного движения товаров, транспортных средств и пассажиров» [14]. Кроме того, такая среда «будет стимулировать внедрение инноваций, создание рабочих мест, приток инвестиций в человеческий капитал, тем самым ак-

тивизируя экономический рост и повышая стандарты жизни» [14].

Кроме улучшения бизнес-среды и повышения безопасности каналов поставок ВТО призывает правительства к борьбе с внешними угрозами международной торговли, возникающими при импорте запрещенных товаров, которые могут являться угрозой здоровью и безопасности граждан, в том числе товаров, перевозимых с нарушением авторских прав. Также в теме года усилен фокус на борьбе с терроризмом [15].

Упрощение таможенных процедур является вопросом одинаково важным как для бизнеса, так и для государства, поэтому своевременная разработка и применение мер по упрощению таможенных процедур в Украине будет способствовать скорейшему развитию экспортного и инновационного потенциала страны и повышению экономической и национальной безопасности государства.

Ориентиром в построении механизма таможенного регулирования и унификации таможенного законодательства стран, стремящихся к развитию международной торговли, является пересмотренная Киотская конвенция, которая вступила в силу 3 февраля 2006 года (дата присоединения Украины – 5 октября 2006 года) [16]. Основные её положения предусматривают применение упрощенных таможенных процедур, максимальное внедрение информационных технологий, применение современных методов таможенного контроля, основанных на использовании системы управления рисками и таможенного аудита, тесное сотрудничество с бизнес-средой.

Необходимость упрощения процедур по внешней торговле подтверждается также положениями Соглашения об упрощении процедур торговли в рамках ВТО, принятого в декабре 2013 года. Основной целью Соглашения является введение действенных механизмов ускорения таможенного оформления товаров, упрощение требований к документации для ввоза, вывоза и транзита товаров, уменьшение финансовых расходов для перевозки товаров в ходе международной торговли [17]. Украина ратифицировала Соглашение об упрощении процедур торговли 16 декабря 2015 года [17].

Последние достижения в упрощении таможенных процедур в Украине были связаны с введением обязательного декларирования товаров в электронной форме с 1 января 2017 года для всех субъектов ВЭД, использованием системы «единого окна». Это ускорило документооборот при оформлении сделок, однако не исключило полностью влияние человеческого фактора.

По данным ОЭСР, разработавшей 10 показателей для оценки эффективности упрощения процедур международной торговли (Trade Facilitation Indicators (TFIs)) [18], в 2017 году Украина прибли-

зилась к наивысшим отметкам в отношении показателей: «участие торгового сообщества» (involvement of trade community), «процедуры обжалования» (appeal procedures) и «сборы и платежи» (fees and charges). Украина соответствует или превышает среднюю эффективность в упрощении таможенных процедур в группе стран с низким или средним уровнем доходов, кроме показателя «оптимизация таможенных процедур» (the streamlining of procedures) (см. рисунок).

В 2017 году по сравнению с 2015 годом в Украине улучшились показатели: «участие торгового сообщества», «сборы и платежи», «формальности: документы, автоматизация, процедуры», «управление и объективность» [18]. Однако показатели «автоматизация процедур торговли», «внутреннее» и «внешнее сотрудничество ведомств на границе», а также «предварительные решения» остаются на низком уровне относительно других стран (см. рисунок).

В табл. 1. представлены показатели упрощения процедур торговли в Украине в 2015 и 2017 годах.

По данным ОЭСР Украине к настоящему времени удалось на 31,4% имплементировать обязательства по упрощению процедур международной торговли [17].

В данное время существует ряд преград, которые затрудняют развитие потенциала внешней торговли Украины. Согласно данным Global Enabling Trade Report 2016 Украина «отстает» в развитии международной торговли сразу по нескольким направлениям:

- Таможенное администрирование: эффективность и прозрачность таможенного администрирования (13 показателей): 95 место в мире.
- Доступ к зарубежным рынкам (2 показателя): 110 место в мире.
- Операционная среда внешней торговли (5 показателей): 125 место в мире [12].

Наихудшими показателями для международной торговли в Украине согласно оценке 136 стран GETR 2016 являлись:

1. Качество дорог: 132 место.
2. Уровень защиты прав собственности: 127 место.
3. Физическая безопасность: 124 место.
4. Стоимость получения разрешительных документов для экспорта: 124 место (292 долл. США).
5. Время получения разрешительных документов для импорта: 122 место.
6. Непредусмотренные платежи и взятки: 120 место.
7. Время оформления разрешительных документов для экспорта: 116 место.
8. Предсказуемость времени импортных процедур: 116 место.

- 9. Доступ к финансам: 114 место.
- 10. Индекс таможенного сервиса: 110 место.
- 11. Доступ к международным рынкам: 110 место.
- 12. Стоимость получения разрешительных документов для импорта: 105 место (212 долл. США).

- 13. Эффективность процесса таможенной очистки: 104 место.
- 14. Использование ИКТ в транзакциях Бизнес-Бизнес (B2B): 103 место.

Таким образом, основные препятствия для развития внешней торговли связаны с существующей бизнес-средой, эффективностью таможенного администрирования, а также качеством инфраструктуры.



Рис. 1. Индикаторы эффективности упрощения процедур торговли для Украины, стран с низким и средним уровнем дохода, стран Европы и ЦА в 2017 г. (значение 0-2) [17]

Таблица 1

Динамика показателей упрощения процедур международной торговли в Украине в 2015 и 2017 годах [17;18]

Показатель	Содержание показателя	Значение 2015 года	Значение 2017 года	Значение 2013-2017 годов
1	2	3	4	5
Доступ к информации	Запросы; публикация торговой информации, в том числе в Интернете	1,7	1,4	1,05
Участие торгового сообщества	Консультации с трейдерами	1,25	1,5	1,57
Предварительные решения	Предварительное предоставление таможенной администрацией по запросам компаний информации о классификации, происхождении, методе оценки, и т.д. в отношении специфических товаров и времени импортирования, правила и процедуры предоставления информации	1,67	1,17	1,00
Процедуры обжалования	Возможность обжалования административных решений таможенными агентами	1,38	1,5	1,44

Окончание табл. 1

1	2	3	4	5
Сборы и платежи	Порядок взимания сборов и платежей с импортных и экспортных операций	1	1,75	1,54
Документы	Принятие копий, упрощение торговых документов, гармонизация в соответствии международными стандартами	0,5	1,33	0,89
Автоматизация	Электронный обмен данными: использование риск-менеджмента; автоматизированные процедуры на границе	0,75	1	0,54
Процедуры	Оптимизация контроля на границе; единая точка предоставления всех необходимых документов; пост-таможенный аудит; уполномоченные экономические операторы	0,69	1,13	0,62
Внутреннее сотрудничество ведомств на границе	Делегирование контроля таможенным органам; кооперация между различными приграничными агентствами страны	0,5	0,5	0,46
Внешнее сотрудничество ведомств на границе	Кооперация с соседними и третьими странами	0,5	0,5	0,64
Управление и беспристрастность	Таможенные структуры и функции; подотчетность; политика в области этики	0,5	1,29	1,22
Средняя эффективность упрощения процедур торговли		0,87	1,44	1,00

По данным Отчета о развитии международной торговли 2016 (Global Enabling Trade Report 2016) [19] основными пятью препятствиями для экспортеров в Украине являются:

- 1) идентификация потенциальных рынков и покупателей;
- 2) сложности в удовлетворении требований покупателей по качеству и количеству продукции;
- 3) доступ к оборотным средствам (trade finance);
- 4) зарубежные технические требования и стандарты;
- 5) несоответствующие производственные технологии и навыки [20, с. 127].

Для украинских экспортеров доступ к зарубежным рынкам согласно данным GETR 2016 также ограничивается высокими тарифами в стране назначения и торговыми преференциями (льготами), создаваемыми в пределах региональных торговых соглашений. Но основная проблема действующего режима во внешней торговле для экспортеров состоит в отсутствии весомых стимулов и наличии существенных скрытых ограничений на экспорт – это операционные или нетарифные затраты при осуществлении внешнеторговой деятельности. В Украине такие затраты составляют около 40% прибыли (в развитых странах – 3-5%) [21, с. 193].

Анализируя данные табл. 2, характеризующие основные показатели процедуры экспорта в Украине и других странах, отметим, что стоимость оформления разрешительных документов для экспорта в Украине в 2,5 раза выше средней в Европе и Центральной Азии. Количество документов для экспорта в Украине – 5, для стран ЕС – 1-2 документа,

в среднем по региону Европа и ЦА – 4. Время получения разрешительных документов в Украине – 4 дня, в соседней Польше – 1 час. Китай с таким же количеством документов (5) – 21 час, Индия – 38 часов. Количество государственных органов, задействованных в процедуре экспорта в Украине – 4, в среднем в Европе и ЦА – 2.

В Украине существуют также значительные ограничения реализации инновационного потенциала украинских производителей, связанные с импортом.

1. Коррупция на границе.
2. Тарифные и нетарифные барьеры.
3. Обременительные процедуры импорта.
4. Высокая стоимость простоев (задержек), связанных с международной транспортировкой.
5. Несоответствие телекоммуникационной инфраструктуры [20, с. 127].

Также ограничивают импорт низкая предсказуемость времени импортных процедур, низкий уровень таможенного сервиса, недостаточный уровень компетенции и качества таможенных услуг (только 50% респондентов отмечают высокий уровень качества услуг), наличие непредусмотренных платежей и взяток на границе, ограниченный доступ участников ВЭД к финансам.

Обобщая данные табл. 2 и табл. 3, составленные по данным Индекса эффективности логистики 2016 (The Logistic Performance Index 2016) [22] и отчета Мирового банка «Ведение бизнеса 2017» (The Doing business report 2017) [23], отметим следующие препятствия, связанные с эффективностью таможенных процедур в Украине:

Таблица 2

**Характеристика таможенных процедур во внешней торговле
в режиме Экспорт в некоторых странах в 2017 году**

	Страна	Количество документов, необходимых для таможенного оформления экспорта, шт. 2016 г.	Время таможенной очистки экспорта: пограничный и таможенный контроль, часов	Стоимость таможенной очистки товара в режиме экспорта, долл. США	Время, необходимое для получения всех разрешительных документов для экспорта, часов	Стоимость оформления разрешительных документов при экспорте, долл. США	Количество государственных агентств при экспорте, шт.	Удельный вес деклараций, поданных и обработанных в электронном виде, % 2016 г.
1	Германия	2	36	345	1	45	2	94,59
2	Франция	2 (2014)	0	0	1	0	нет данных	нет данных
3	Великобритания	2	24	280	4	25	2	93,75
4	Польша	1	0	0	1	0	1	100
5	Россия	4	72	665	25,4	92	2	66,67
6	Украина	5	26	75	96	292	4	100
7	Китай	5	25,9	484,1	21,2	84,6	3	90,91
8	Сингапур	1	10	335	2	37	2	100
9	Япония	2	22,6	264,9	2,4	54	3	100
10	США	3	1,5	175	1,5	60	3	100
11	Мексика	4	20,4	400	8	60	3	83,33
12	Бразилия	3	49	958,7	12	226,4	3	100
13	Индия	5	106,1	382,4	38,4	91,9	3	95,56
14	ЮАР	3	100	428	68	170	2	100
15	ОАЭ	3	27	462	6	178	3	100
16	Панама	2	24	270	6	60	3	100
17	Европа и ЦА	4	28	191,4	27,9	113,8	2	84,82

Составлено автором по данным [15; 16].

Таблица 3

**Характеристика таможенных процедур во внешней торговле
в режиме Импорт в некоторых странах в 2017 году**

	Страна	Количество документов, необходимых для таможенного оформления импорта, шт. 2016 г.	Время таможенной очистки импорта: пограничный и таможенный контроль, часов	Стоимость таможенной очистки товара в режиме импорта, долл. США	Время, необходимое для получения всех разрешительных документов для импорта, часов	Стоимость оформления разрешительных документов при импорте, долл. США	Количество государственных агентств при импорте, шт.	Удельный вес деклараций, поданных и обработанных в электронном виде, % 2016 г.
1	Германия	2	0	0	1	0	2	94,59
2	Франция	2	0	0	1	0	нет данных	нет данных
3	Великобритания	1	3	0	2	0	1	93,75
4	Польша	1	0	0	1	0	1	100
5	Россия	5	38,6	587,5	42,5	152,5	3	66,67
6	Украина	5	72	100	168	212	4	100
7	Китай	4	92,3	745	65,7	170,9	3	90,91
8	Сингапур	1	33	220	3	40	2	100
9	Япония	1	39,6	299,2	3,4	107	3	100
10	США	3	1,5	175	7,5	100	2	100
11	Мексика	3	44,2	450	17,6	100	2	83,33
12	Бразилия	3	63,1	969,6	48	106,9	3	100
13	Индия	5	264,5	543,2	61,3	134,8	4	95,56
14	ЮАР	2	144	657	36	213	2	100
15	ОАЭ	3	54	678	12	283	3	100
16	Панама	1	24	490	6	50	2	100
17	Европа и ЦА	4	25,9	185,1	27,3	94,7	2	84,82

Составлено автором по данным [15; 16].

– высокую стоимость и длительность процесса получения разрешительных документов для импорта и экспорта продукции в Украине относительно других стран;

– большее количество документов, необходимых для таможенного декларирования;

– большее количество государственных органов, задействованных во внешней торговле.

Перспективным для Украины может стать участие в масштабном инфраструктурном проекте Китая «Один Пояс – Один Путь», который нацелен на усиление экономического и политического сотрудничества Китая и 68 стран-участниц. Украина могла бы рассчитывать на часть объема торговли ЕС и Китая, который в 2016 году составил 514 млн евро [24]. Однако Украина не является членом ЕС, в отличие от соседней Болгарии и Румынии, что усложняет прохождение границы. Низкое качество инфраструктуры, в частности, автодорог, телекоммуникаций, несоответствие отечественных технических характеристик инфраструктуры зарубежным на фоне высокой стоимости судозаходов в портах страны (на 25-35% больше, чем в Болгарии и Румынии) и высоких рисков безопасности делает Украину менее привлекательной для инвестирования по сравнению со странами ЕС.

Для Украины приоритетом в краткосрочной перспективе является упрощение таможенных процедур и администрирования на границе. Модернизация таможенного администрирования является относительно эффективной, менее затратной, в том числе по времени, она политически проще, чем другие вмешательства. Поэтому, упрощение администрирования на границе может стать наилучшим выбором для стран, желающих провести быстрые реформы. В тоже время, «реформа таможенного администрирования является непростым заданием и требует сильной политической воли, тесной кооперации множества агентств, государственных органов и участников процесса, а иногда и непосредственной поддержки государства» [19, с. 6, 21].

Таким образом, с точки зрения необходимости включения Украины в мировые цепочки добавленной стоимости и повышения уровня технологичности производства, основным вопросом государственной политики может стать упрощение процедур экспорта, импорта и других процедур; повышение качества логистической инфраструктуры и улучшение бизнес-среды международной торговли путем изучения и применения наилучших практик зарубежного опыта. Практически модернизация в этом направлении предполагает:

1. Техническое переоснащение таможенных органов и достижение в результате внедрения ИКТ качественно нового уровня таможенного администрирования. Основные приоритетные задачи данного направления: повышение предсказуемости и про-

зрачности таможенных процедур; повышение уровня информационной безопасности таможенных органов.

2. Минимизация человеческого участия в принятии решения относительно всех этапов таможенного декларирования товаров, а также выдачи разрешительных документов для экспорта и импорта, широкое применение средств ИКТ.

3. Повышение кадрового потенциала таможенных органов, в том числе использование сотрудниками специализированных программных продуктов.

4. Развитие ИКТ и повсеместное использование «больших данных» в таможенном администрировании, что позволит более эффективно управлять рисками и принимать обоснованные решения относительно улучшения таможенного сервиса, проведения пост-таможенного аудита.

Вопросы, связанные с развитием транспортной и телекоммуникационной инфраструктуры, требуют больших временных затрат и капиталовложений и предполагают:

1. Повышение качества инфраструктуры, в частности, качества дорог, а также портовой инфраструктуры.

2. Снижение портовых сборов, грузовых операций и стивидорных услуг в портах страны. Учет интересов бизнеса и государства при формировании стоимости таких услуг.

3. Разработку эффективных механизмов финансирования развития и обслуживания инфраструктуры (в частности, морских портов), изучение и применение наилучших практик зарубежного опыта.

4. Создание конкурентных условий для привлечения частного бизнеса в инфраструктурную отрасль, применение инструментов государственно-частного партнерства.

Существенными стимулами для отечественных предприятий-экспортеров наукоёмкой продукции могут стать:

1. Сокращение количества разрешительных документов для экспорта и импорта, времени их выдачи; снижение стоимости получения таких документов.

2. Разработка механизмов государственной финансовой поддержки предприятий-экспортеров, реализующих инновационную продукцию с высокой добавленной стоимостью.

3. Повышение отечественных производственных стандартов и производительности: стимулирование импорта высокотехнологичного оборудования; приобретение зарубежных лицензий, патентов.

4. Гармонизация отечественных технических стандартов и требований с международными.

5. Продвижение деловых связей малых предприятий через специальные программы налаживания контактов между экспортерами и инвесторами,

организуемые бизнес-ассоциациями или торговыми палатами.

6. Организация торговых миссий за рубежом, поддержка участия украинских предприятий в международных выставках [25].

7. Развитие у предпринимателей навыков, необходимых для экспорта; информирование экспортеров о существовании торговых соглашений и потенциальных возможностей экспорта.

Решение обозначенных проблем будет способствовать снижению издержек внешней торговли, увеличению количества участников ВЭД, ускорению процесса прохождения товаров через таможенную границу. Это позволит отечественным производителям инновационной продукции более эффективно конкурировать на мировом рынке товаров и услуг, постоянно повышая качество продукции и производительность труда. Государству это позволит реализовать транзитный и инвестиционный потенциал, стать частью мирового товарооборота.

Литература

1. **Шебеко С.** Интернет-технологии в международной торговле Республики Беларусь и подходы к оценке эффективности их применения. *Белорусский журнал международного права и международных отношений*. 2002. №2. С.86-90. 2. **Moisé E., Sorescu S.** Contribution of Trade Facilitation Measures to the operation of Supply Chains. *OECD Trade Policy Papers*. Paris, 2015. No.181. 60 p. URL: <http://dx.doi.org/10.1787/5js0bslh9m25-en>. 3. **Суворов В. В.** Глобальний вимір інституціонального забезпечення організації митної справи. *Вісник Академії митної служби України. Сер. : Економіка*. 2010. № 2. С. 45-52. URL: http://nbuv.gov.ua/UJRN/vamsue_2010_2%2844%29_7. 4. **Кобушко И.Н., Ильченко А.В., Денисенко С.И.** Имплементация международных стандартов в таможенное законодательство Украины как путь к увеличению объемов внешней торговли. *Економічний часопис*. 2016. Т.1, №9-10. С. 23-26. 5. **Денисенко С.И.** Міжнародно-правові стандарти спрощення та гармонізації митних процедур у сфері міжнародної торгівлі: дис. ... к.ю.н.: 12.00.11. Одеса, 2015. 278 с. 6. **Пашко П.В.** Щодо окремих питань забезпечення ефективності митного контролю. *Митна безпека*. 2010. №1. С. 6-13. 7. **Ляшенко В.І., Толмачова Г.Ф.** Світові тенденції реформування державного регулювання малого та середнього підприємництва. *Управління економікою: теорія та практика*: зб. наук. праць. Київ: ІЕП НАНУ, 2015. С. 52-79. 8. **Ляшенко В.И.** Финансово-регуляторные режимы стимулирования экономического развития: введение в экономическую режимологию: монография / НАН Украины, Институт экономики промышленности. Донецк. 2012. 319 с. 9. **Осадча Н.В.** Процес адаптування національного митного законодавства до вимог ЄС. *Економіка про-*

мисловості. 2013. №1-2. С. 288-296. 10. **Cassiman B., Martinez-Ros E.** Product Innovation and Exports Evidence from Spanish Manufacturing. *IESE Business School*. May, 2007. URL: https://www.researchgate.net/profile/Ester_Martinez-Ros/publication/255435821_Product_Innovation_and_Exports/links/02e7e53b507d983482000000.pdf. 11. **Cassiman B., Golovko E.** Innovation and export-productivity link. *IESE Business School- IESE Business School working paper*. №688, April 2007. 28 p. URL: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1003366. 12. **Damijan J.P., Kostevc Čr., Polanec S.** From Innovation to Exporting or Vice Versa? *Causal Link between Innovation Activity and Exporting in Slovenian Microdata*. 2008. 31 p. URL: <http://www.ec.unipg.it/DEFS/uploads/damijan-kostevc.pdf>. 13. **Wagner J.** Exports and Productivity: A Survey of the Evidence from Firm Level Data. *HWWA Discussion Paper*. No. 319. May. URL: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=740252. 14. **Сайт** Всемирной таможенной организации URL: <http://www.wcoomd.org/en/about-us/international-customs-day/icd-2018.aspx>. 15. **WCO** to launch annual theme for 2018 in January / Port Calls Asia. URL: <https://www.portcalls.com/wco-launch-annual-theme-2018-january/>. 16. **Международная конвенция** об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Пересмотренная Киотская конвенция), Брюссель, 03.02.2006 г. URL: http://www.wcoomd.org/en/topics/facilitation/instrument-and-tools/conventions/pf_revised_kyoto_conv/kyoto_new/kyoto_new_ru.aspx. 17. **Соглашение** об упрощении процедур международной торговли: база данных (Trade Facilitation Agreement Database). URL: <https://www.tfadatabase.org/members/ukraine>; <http://www.compareyourcountry.org/trade-facilitation>. 18. **OECD** Trade Facilitation Indicators: An overview of available tools. URL: <http://www.oecd.org/tad/facilitation/TFIs-overview-available-tools-september-2015.pdf>. 19. **The Global Enabling Trade Report 2016** / World Economic Forum. URL: http://www3.weforum.org/docs/WEF_GETR_2016_report.pdf. 20. **Economy** profiles L-Z: Ukraine. The Global Enabling Trade Report 2016 / World Economic Forum. 145 p. URL: http://www3.weforum.org/docs/GETR_2016/WEF_GETR_2016_05_c_Economy_profiles_L_Z.pdf. 21. **Осадча Н.В.** Формування глобальних інститутів регулювання митної справи. Дніпропетровськ: Вид-во «Нова ідеологія», 2013. 316 с. 22. **The Logistics Performance Index 2016** / Domestic LPI. URL: <https://lpi.worldbank.org/domestic/performance/2016/C/UKR#chartarea>. 23. **Доклад** Всемирного Банка «Ведение бизнеса 2017»: Международная торговля. URL: <http://www.doingbusiness.org/data/exploretopics/trading-across-borders>. 24. **Товарооборот** между ЕС и КНР / Данные Генеральной дирекции по торговле ЕС. 17 ноября 2017 г. 10 с. URL: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/september/tradoc_113366.pdf. 25. **Експортна стратегія**

України: Дорожня карта стратегічного розвитку торгівлі 2017-2021 / МТЦ, Женева, Швейцарія. 145 с. URL: <http://me.gov.ua/Documents/Detail?lang=uk-UA&id=e6ab10fa-0ad9-4fe4-b8be-32f570693b64&title=EksportnaStrategiiaUkraini-DorozhniaKartaStrategichnoRozvitkuTorgivli2017-2021>.

Ляшенко А. Ю. Спрощення процедур міжнародної торгівлі як інструмент підвищення конкурентоспроможності вітчизняної продукції в умовах глобалізації

У статті обґрунтовано необхідність спрощення процедур торгівлі в Україні, відображено можливі вигоди для бізнесу і держави. Автором проведено аналіз основних перешкод для спрощення процедур торгівлі в Україні. Також у статті узагальнено та проаналізовано показники, що характеризують процедури експорту та імпорту в Україні та інших країнах, визначено бар'єри для експортної діяльності. Запропоновані заходи щодо модернізації митної системи, які пов'язані зі спрощенням процедур торгівлі. Також автором запропоновано заходи щодо зниження бар'єрів і створення стимулів для експортерів інноваційної продукції в Україні.

Ключові слова: міжнародна торгівля, митні процедури, спрощення процедур міжнародної торгівлі, митне адміністрування, інфраструктура, інновації, експортний потенціал.

Ляшенко А. Ю. Упрощение процедур международной торговли как инструмент повышения конкурентоспособности отечественной продукции в условиях глобализации

В статье обоснована необходимость упрощения процедур торговли в Украине, отражены возможные

выгоды для бизнеса и государства. Автором проведен анализ основных препятствий для упрощения процедур торговли в Украине. Также в статье обобщены и проанализированы показатели, характеризующие процедуры экспорта и импорта в Украине и других странах, определены барьеры для экспортной деятельности. Предложены меры по модернизации таможенной системы, связанные с упрощением процедур торговли. Также автором предложены меры по снижению барьеров и созданию стимулов для экспортеров инновационной продукции в Украине.

Ключевые слова: международная торговля, таможенные процедуры, упрощение процедур международной торговли, таможенное администрирование, инфраструктура, инновации, экспортный потенциал.

Lyashenko A. Trade facilitation as a tool to increase the competitiveness of domestic products in the context of globalization

The article substantiates the need to simplify trade procedures in Ukraine, reflects the possible benefits for business and the state. The author analyzed the main obstacles to trade facilitation in Ukraine. The article also summarizes and analyzes the indicators characterizing the export and import procedures in Ukraine and other countries, identifies the barriers to export activities. The article suggests measures to modernize the customs system related to trade facilitation in the article. The author also proposed measures to reduce barriers and create incentives for exporters of innovative products in Ukraine.

Keywords: international trade, customs procedures, trade facilitation, customs administration, infrastructure, innovations, export potential.

Стаття надійшла до редакції 23.01.2018

Прийнято до друку 30.01.2018