

**Халилова Э.**

## **НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ГЛОБАЛИЗАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ НА НАЦИОНАЛЬНУЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ**

Под воздействием глобальных исторических событий на переломе ХХ и ХХI столетий геоэкономическое пространство постоянно эволюционирует и, естественно, наша страна, как и другие пост социалистические страны, не может оставаться в стороне от позитивных преобразований. По мнению большинства отечественных и зарубежных ученых, аналитиков и экспертов, участвующих в разработке внешней политики государств, планировании региональных и глобальных программ и стратегий развития, наиболее существенной и значимой тенденцией в настоящее время является глобализация экономических, социальных, политических и культурных процессов, которая и будет определять развитие мирового сообщества в ближайшем будущем и сопровождаться усилением экономической взаимозависимости стран мира.

Именно в условиях глобализации мировой экономики, а точнее, развития и взаимодействия геоэкономики, geopolитики и геостратегии, у Украины появился шанс войти в число крупнейших производителей определенных промышленных продуктов, используя свой как природно-ресурсный, так и научно-технический потенциал.

Проанализировав влияние глобализации как на развитые страны мира, так и на развивающиеся, мы сможем выработать адекватную для Украины внешнеэкономическую стратегию развития.

Под глобализацией, в первую очередь, понимают качественно-новый этап в развитии интернационализации хозяйственной жизни, то есть, усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран. "Мир становится единым рынком товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний для большинства ТНК, и к тому же большинство регионов открыто для их деятельности". [2, с.98] Так как ТНК ориентируются больше на внешнеэкономическую деятельность, чем на внутренний рынок, то они становятся главной движущей силой глобализации, её основой.

Ведущим фактором в развитии глобализации стало развитие информационных технологий, благодаря которым обеспечивается высокая мобильность информации на основе цифровых коммуникационных сетей, что способствует ускорению оборачиваемости капитала. Базовую инфраструктуру глобализации образует всемирная информационная сеть "Интернет". "Прямыми результатом такой информационной революции становится выбор наивыгоднейших поставщиков и потребителей с помощью электронных торговых площадок" [1, с.13]

Надо отметить, что глобализация - очень противоречивый процесс, приносящий как существенные выгоды, так и серьёзные проблемы для мирового сообщества. Нельзя однозначно сказать, чего в глобализации больше, положительного или отрицательного, так как данные пропорции постоянно меняются. Но в целом, они концентрируются следующим образом.

Глобализация способствует углублению специализации и международного разделения труда, а точнее складывается новое разделение труда на базе оценки конкурентных преимуществ всех стран и регионов мира. Эти условия способствуют более эффективному распределению средств и ресурсов, что ведет к повышению среднего уровня жизни и расширению жизненных перспектив населения.

Однако, причисля данный факт к положительным, следует заметить, что больше преимуществ от этого получают страны, занимающие наиболее выгодные позиции в мировой экономики, то есть постиндустриальные страны. Это видно из следующих данных: "США, Великобритания, ФРГ и Франция развивают НИОКР и производство высокотехнологичных мелкосерийных товаров и услуг: технологических, информационных, управлеченческих, финансовых, досуговых, которые обеспечивают наибольшую рентабельность. Страны ЮВА, Латинской Америки и Центральной Европы специализируются на инженерных усовершенствованиях и на массовом выпуске комплектующих и готовых изделий, где наиболее важны четкое соблюдение инструкций, чистота и готовность работников к интенсивному монотонному труду. Остальным же странам уготована роль поставщиков сырья, рынков сбыта дешевых товаров и исполнителей трудоёмких и загрязняющих окружающую среду операций." [1,с.12] Многие отрасли промышленности развиваются по кластерному принципу концентрации интеллектуального продукта, технологий и деконцентрации производства комплектующих. Однако, в связи с быстрым развитием транспорта и коммуникационных систем фактор географической удаленности постепенно теряет свою значимость.

Немаловажным преимуществом глобализации является так называемый эффект масштаба производства, благодаря которому возникает экономия для предприятий вследствие сокращения издержек и снижения цен. Все это ведет к устойчивому экономическому росту. "Массовое производство комплектующих изделий постепенно перемещается из североатлантического региона в Азиатско-Тихоокеанский, Индостан и Латинскую Америку. Доля развивающихся стран увеличилась с 35% до 48%, в том числе "Большой семерке Юга" с 19% до 28%." [3,с.275]

Глобализация, усиливая конкуренцию, стимулирует дальнейшее развитие новых технологий и распространение их среди стран. "Глобальный охват конкуренции подстегивает производительность труда, поощряет научные разработки и привлекает капитал к зонам социальной стабильности" [11, с.45]

"Мировой ВВП в 2000 году составил 30 трлн. долл. Из них 10 трлн. долл. производили США, 4 трлн. долл. - Япония, далее следовали ФРГ, Франция, Великобритания, Италия и Китай." [1, с.13] Из приведенных данных видно, что США отводится роль гегемона во всех проявлениях глобализации, однако даже в этой стране так же наблюдаются различные перекосы, негативно отражающиеся на социальной ситуации в США (например, остро встает проблема безработицы вследствие НТП и автоматизации производства).

Глобализация впечатляет масштабностью финансовых операций и интенсификацией международной торговли. В этих условиях темпы роста прямых инвестиций опережают темпы роста мировой торговли.

"Прямые иностранные инвестиции могут ускорить темпы роста, повысить занятость, повысить общую конкурентоспособность экономики принимающей стороны. Прямые инвестиции при надлежащих условиях представляют значительно лучший инструмент финансирования развития по сравнению с притоком краткосрочного капитала или чрезмерных иностранных займов." [10, с.2] Примером может служить именно наша страна, которая получила на конец 2000 года 74 млрд. грн. от международных финансово-кредитных организаций, но эти денежные средства также быстро ушли, как и пришли.

Процессы глобализации в мировой экономике выгодны прежде всего потребителям, проживающим в развитых странах, так как конкуренция дает им возможность выбора и снижает цены.

К основным негативным последствиям глобализации можно отнести следующие: деиндустриализация экономики, переход контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в руки ТНК и международных организаций, рост безработицы и неравномерность распределения преимуществ от глобализации как по отдельным странам, так и в разрезе отдельных отраслей.

Рассмотрим их подробнее.

Многие ассоциируют деиндустриализацию экономики с глобальными процессами, и как следствие, возникновение депрессивных регионов, усиление расслоения общества. Вернее было бы сказать, что деиндустриализация - это нормальное явление, порождаемое технологическим прогрессом и экономическим развитием (снижение доли обрабатывающих отраслей в экономике промышленно-развитых стран), и не является следствием глобализации, хотя и протекает параллельно с ней.

Что касается перехода контроля над экономикой отдельных стран к более развитым государствам здесь необходимо отметить, что происходит "размытие" государственных границ и ослабление государственного суверенитета, что влечет за собой расширение миграции беднейших слоев населения и нарастание этнических конфликтов. Самым важным является и то, что прежняя система МРТ, основанная на взаимоотношениях между развитой индустриальной основой мира, полупериферий индустриализующих экономик и периферией неразвитых стран изменяется в сторону создания глобальной экономики, в которой доминирует, как уже было сказано ранее, "глобальная триада". Северная Америка, ЕС и Восточная и Западная Азия. Здесь размещены главные производительные силы мира и "мегарынки" мировой глобальной экономики, в которой центральную роль играют глобализированные ТНК. Они контролируют международные коммуникации, производят наиболее сложные технологические разработки, определяют процесс технического образования. "Согласно данным ООН, сегодня мировую экономику контролирует 40 тыс. ТНК, имеющих сеть из 250 тыс. дочерних структур. Совокупный годовой оборот компаний-гигантов составляет 6 трлн. долл., то есть на эти компании работает каждый 10-й житель Земли". [4, с.38] В условиях открытости экономики высокоразвитые страны могут проникать на рынки государств с переходной экономикой, имеют возможность воздействовать на местную промышленность и экспорттировать чужие социокультурные ценности

Одной из самых больших угроз глобальных процессов многие эксперты считают рост безработицы. "Доказано, что увеличение производительности труда за счет новейших технических достижений ведет к относительному сокращению занятости в промышленности и сельском хозяйстве, а следовательно к нарастанию частичной или полной безработицы, к ранним уходам на пенсию, расширению разрыва между богатейшими и беднейшими слоями населения, между процветающими и слаборазвитыми странами." [13, с.62]

Остро эта проблема стоит и перед такой промышленно развитой страной как США. По причине перевода компаниями части своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда, население в самих Штатах остается незанятым. К негативным последствиям также необходимо отнести массовую миграцию, а также глобальную нестабильность из-за взаимозависимости национальных экономик на мировом уровне (Азиатский финансовый кризис, начавшийся летом 1997 г. в Таиланде, перекинулся на другие страны Юго-Восточной Азии, дойдя до Южной Кореи)

Существует мнение, что "глобализация приводит к углублению неоднородности, к несправедливому распределению благ между развитыми и развивающимися странами и возникновению так называемой новой модели мира - мира 20:80" [2, с.109]. "По расчетам программы развития ООН доля богатств в странах с 20% самого состоятельного населения мира в 1960 г. в 30 раз превосходила долю богатств в странах с 80% беднейшего населения мира, а к 1994 г. это превышение достигло цифры 78%" [13, с.66] Процессы глобализации идут в основном в соответствии с интересами промышленно развитых стран или так называемого "золотого миллиарда", который охватывает лишь 5-ю часть населения, получающие возможность снижать издержки производства и сосредотачиваться на выпуске наиболее доходной научноемкой продукции, перебрасывать трудоемкие и технологически грязные производства в развивающиеся страны.

Таким образом возникает вопрос, а стоит ли пост социалистическим странам и Украине, в том числе, включаться в систему глобализации. Но, по нашему мнению, чем дольше будет стоять такая проблема, тем больше мы будем отставать по уровню экономического развития от развитых стран. Так как с нами или без нас, глобализационный процесс идет и обогащает развитые страны, потому что этот процесс уже не обратим и неизбежен в современном мире. И чем раньше Украина включится в процессы глобализации, тем быстрее мы сможем реализовать существующие в нашей стране возможности развития производства, и, таким образом, воспользоваться преимуществами, предоставляемыми глобализацией.

За 10 лет независимости Украина, как и другие страны с переходной экономикой, прошла этап поисков своего собственного пути экономического развития. Сочетание жестких административных норм управления и передача в частную собственность некоторых предприятий и отраслей не дали ощутимых результатов. В настоящее время, похоже, государство осознало, что преодолеть экономические кризисы и занять достойное место в мировой экономической системе возможно только учитывая глобальные тенденции. Была принята программа приватизации, предполагающая передачу в частную собственность стратегических предприятий. И это дало поразительные результаты. Крупнейшие приватизированные предприятия стали "подниматься". К числу таких предприятий нужно отнести Николаевский глиноземный завод. В то же время частные предприятия имеют больше возможностей перейти в ранг ТНК.

"По мнению многих ученых, любое государство, желающее войти в мировую финансовую систему на равных, а не оставаться сырьевым придатком развитых стран, должно включиться в процесс формирования ТНК, так как только корпорации-гиганты могут себе позволить вкладывать значительные средства в НИОКР". [4, с.38]

Украина, как мне кажется, должна, в первую очередь, обратить внимание на алюминиевую отрасль, тем более, что предпосылки для ее развития и перерастания алюминиевых компаний в мегакомпании на Украине есть. В противном случае, алюминиевой промышленности нашей страны грозит поглощение западными гигантами. Поэтому руководство "Украинского алюминия" заявило о планах по созданию в Украине законченного цикла производства этого металла и изделий из него. В случае же воссоздания единого комплекса по производству алюминия, Украина в сотрудничестве с Россией могла бы сохранить конкурентоспособность, а также обеспечить прочность позиций на внешних экономических рынках. При более детальном рассмотрении такая же ситуация могла бы сложиться и на рынке черной металлургии.

Для того, чтобы положительные моменты глобализации не превратились для Украины в негативные факторы, тормозящие развитие экономики, необходимо с учетом специфических особенностей нашей страны организовать специальные центры, которые бы занимались глобальным бэнч-маркетингом - сопоставлением научно-технического уровня и конкурентоспособности производств и фирм в различных странах мира, выявлением лучшего опыта и условий его использования в своей стране.

Итак, глобализация несет странам значительные выгоды, если они проводят адекватную политику, пользуясь своими потенциальными возможностями. Сама тенденция к глобализации мировой экономики должна быть всесторонне исследована и учтена при разработке внешней политики каждого государства и стратегий деятельности мирового сообщества в обозримом будущем.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бляхман Л., Кротов М., "Глобализационное измерение реформы и задачи промышленной политики", Российский экономический журнал, 2001 г., №3, с. 12-23;
2. Владимирова И.Г., "Глобализация мировой экономики: проблемы и последствия", Менеджмент в России и за рубежом, 2001 г., №3, с.97-111;
3. Дергачев В., Геополитика, глобальная геоэкономика, с.269-300;
4. Иванова Т., "Безграничные возможности", Компаньон, 2000 г., №40, с.38-39;
5. Колодко Г., "Глобализация и сближение уровней экономического развития: от спада к росту в странах с переходной экономикой", Вопросы экономики, 2000 г., №10, с. 4-26;
6. Куцзык Б., "Стратегия развития: задачи перехода к геоэкономической модели", Российский экономический журнал, 2000 г., №3, с.3-13;
7. Максимова М., "в 21 век - со старыми и новыми глобальными проблемами", Мировая экономика и международные отношения, 1998 г., №10, с.5-22;
8. Маслов С., "Негативные последствия глобализации экономики", Экономика, финансы, право, 2000 г. №8, с.13-18;
9. Пефтиев В. "Развивающийся мир: глобализация или регионализация?", Мировая экономика, международные отношения, 2000 г., №7, с.39-47;
10. Пизано Д., "Глобализация и международный финансовый кризис", по материалам Foreign Policy;
11. Уткин А., "Главный процесс эпохи", США, Канада, Экономика, Политика, Культура, 2001 г., №3, с.42-60;
12. Фридман Л., Кузнецова С., "Глобализация: развитые и развивающиеся страны", Мировая экономика и международные отношения, 2000 г., №10, с.3-13;
13. Шветков Ю., "Противоречия глобализации", США, Канада, Экономика, Политика, Культура, 2000 г., №12, с.61-67.